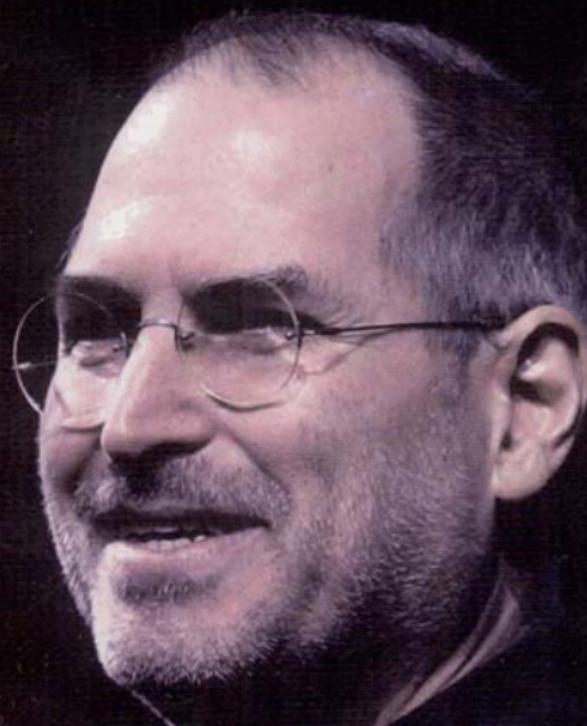




شخصية العقد
صحيفة وول ستريت جورنال

أنا . . . ستي芬 I, Steve



ستيف جوبز
كما ترسمه كلماته
تحرير : جورج بيم

Twittrer:@abdullah_1395

24.5.29012

مكتبة جرير
JARIR BOOKSTORE
not just a bookstore

«شخصية العقد». صحيفة وول ستريت جورنال

أنا ستيف

ستيف جوبز كما ترسمه كلماته

تحرير: جورج بيه



أنا سفيه

Twitter: @abdullah_1395



لتتعرف على هروعننا في

الملكة العربية السعودية - قطر - الكويت - الإمارات العربية المتحدة

نرجو زيارة موقعنا على الإنترنت www.jarirbookstore.com

للمزيد من المعلومات الرجاء مراجعتنا على: jbpublishers@jarirbookstore.com

I, STEVE: STEVE JOBS IN HIS OWN WORDS

Copyright © 2011 by George Beahm

Through arrangement with the Mendel Media Group LLC of New York

ARABIC language edition published by JARIR BOOKSTORE.

Arabic Translation Copyright © 2011. All rights reserved.

إخلاء مسؤولية

هذه ترجمة عربية لطبعة اللغة الإنجليزية من الكتاب، وعلى الرغم من أننا بذلنا قصارى جهودنا في تحرير وترجمة الطبعة العربية، فإننا لا نتحمل أي مسؤولية أو نقدم أي ضمان فيما يتعلق بصحمة أو اكتمال الماده التي يضمها الكتاب، لنا فإننا لا نتحمل، تحت أي ظرف من الظروف، مسؤولية أي خسائر أو تعويضات سواه كانت مباشرة، أو غير مباشرة، أو عرضية، أو متزنة، أو أخرى، كما أننا نخلص مسؤوليتنا بصفة خاصة عن أي ضمانات حول ملاءمة الكتاب عموماً أو ملائمة لغرض معين.

الطبعة الأولى ٢٠١١

حقوق الترجمة العربية والنشر والتوزيع محفوظة لكتبة جرير

No part of this book may be reproduced, stored in a retrieval system or transmitted in any form or by any means including electronic, mechanical, photocopying, recording, scanning or otherwise.

Scanning, uploading and distribution of this book via the Internet or via any other means is illegal.

Please do not participate in or encourage piracy of copyrighted materials. Your support of the authors and publishers rights is appreciated.

رجاء عدم المشاركة في سرقة المواد الغير مصرح لها النشر والتأليف أو التشجيع على ذلك.
نقدر عملك لحقوق المؤلفين والناشرين.

"Person of the decade." *Wall Street Journal*

I, STEVE

Steve Jobs In His Own Words

EDITED BY GEORGE BEAHM



Twitter: @abdullah_1395

المحتويات

مقدمة ، ستيف جوبز و "مسألة الرؤية" ٥	
اقتباسات	
١٢..... قلق قبل إطلاق آي باد iPad	
١٣..... ركيزة شركة أبل: الموظفون	
١٣..... تركيبة أبل	
١٤..... وجود أبل	
١٤..... جذب الانتباه	
١٥..... أن تكون الأفضل	
١٥..... ما بعد التعيين	
١٦..... العلامات التجارية	
١٧..... التعليم واسع القاعدة	
..... أهمية خبرات الحياة الواسعة	
..... تركيز الشركة	
..... المنافسة	
..... الحاسبات الآلية	
..... حاسبات لكل إنسان	
..... الحاسبات الآلية كأدوات	
..... الاستهلاكية	
..... تصميم منتج المستهلك	

المساهمة	٢٢
الالتقاء	٢٢
ابتكار أدوات جديدة	٢٤
الإبداع والتكنولوجيا	٢٤
عقيدة	٢٥
شكاوي العملاء	٢٦
ولاء العملاء	٢٧
الضعف في مواجهة القوى	٢٨
المواعيد النهائية	٢٨
الموت	٢٩
صناعة القرار	٣٠
الزوال	٣٠
أثر في الكون	٣١
الاستثناء	٣١
الاختلاف الأساسي	٣٢
الأجزاء الثانية لأفلام الرسوم المتحركة لشركة ديزني	٣٢
بخاري الكتب الإلكترونية	٣٢
تحفيز الموظفين	٣٤
القدرات الكامنة للموظفين	٣٤
التمييز	٣٥
الإثارة	٣٥
فصل فصل	٣٥

٣٦	انهيار برنامج Flash
٣٧	التركيز
٣٨	التركيز على المنتج
٣٨	طرح الموضوع بقوة
٣٩	التفكير المستقبلي
٤٠	تصحيح المسار
٤٠	الأهداف
٤١	الهدوء تحت الضغط
٤٢	أفكار رائعة
٤٢	تصميم المنتجات الرائعة
٤٣	المنتجات الرائعة
٤٤	العمل الجاد
٤٤	تخمينات بشأن الصحة
٤٥	تخصيص الوقت للاهتمام بالصحة
	آى بي ام
	المدير التنفيذي الانتقالي
	تأثير، فى خطاب ألقاه على موظفى شركة آبل
	الابتكار
	النظرة الثاقبة
	الإلهام
	التكامل
	الموهوب متعددة الاختصاصات

٥٢.....	السرقة عن طريق الإنترن特 والتحفيز.....
٥٢.....	جهاز آى باد iPad والتحفيز الحتمى
٥٤	لقد ألهمنا آى باد iPad لصنع آى فون iPhone
٥٥.....	آى فون iPhone
٥٥.....	آى بود نانو iPod Nano
٥٥.....	آى بود تاتش iPod Touch
٥٦.....	آى تيونز iTunes
٥٧.....	سيرة جويبز الذاتية.....
٥٧.....	ميراث جويبز فى شركة أبل.....
٥٨.....	راتب جويبز السنوى البالغ دولاراً واحداً.....
٥٨.....	التخلى عن الماضي.....
٥٩.....	تعقيدات الحياة.....
٥٩.....	خسارة حصة السوق.....
٦٠.....	خسارة المليار
٦٠.....	الفرص المفقودة.....
٦١.....	ماك كيوب Mac Cube
٦١.....	ماك بوك ماكنتوش Macbook
٦٢.....	ماك بوك ماكنتوش Macbook
٦٢.....	القصص رياحات الجريئة.....
٦٣.....	التسويق.....
٦٣.....	افتتاح متاجر موسوفت للإبداع
٦٤.....	نظرة على مراجعة موسوفت المحدودة.....

القيم التي في غير محلها.....	٦٥
الأخطاء	٦٥
المال	٦٦
تحفيز الموظفين.....	٦٧
التحفيز.....	٦٨
الحاجة إلى العمل الجماعي.....	٦٨
أجهزة نتبوك Netbooks	٦٩
المنتجات الجديدة.....	٦٩
لا للعيش على أمجاد الماضي.....	٧١
تحمل مسؤولية تجربة العميل.....	٧١
التجميع.....	٧١
الواجهة الرسمية لجهاز مركز بالو ألتول للأبحاث PARC	٧٢
ابتكارات بارك.....	٧٢
التفكير المحدود.....	٧٣
الشراكة.....	٧٣
الشفف.....	٧٤
التفكير السلبي مقابل التفكير الإيجابي	٧٤
الكمبيوتر الشخصي كمنفذ رقمي	٧٤
الإدراك.....	٧٧
المثابرة.....	٧٧
بيكسار.....	٧٩
فريق عمل شركة بيكسار.....	٨٠

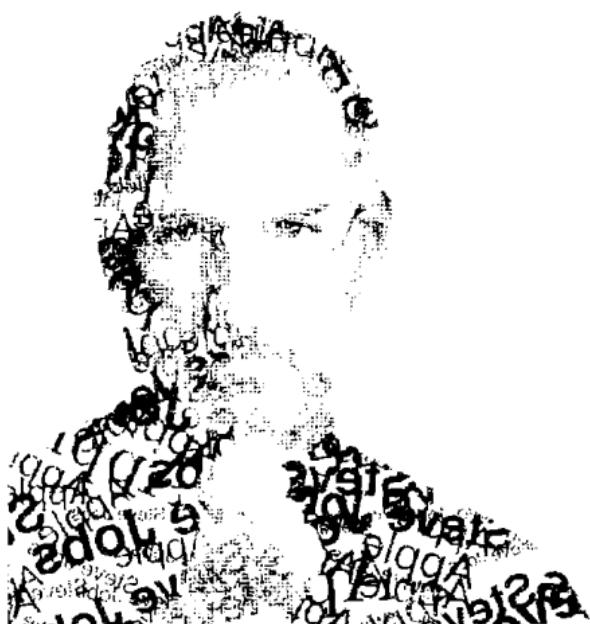
٧٩	التطبيقات الترفيهية على نظام الأندرويد
٨٠	الفخر بالمنتج
٨٠	تقدير الأولويات
٨١	سير العمل
٨١	المنتجات
٨٢	نشأة المنتج
٨٢	تصميم المنتج
٨٢	تصور المنتج
٨٢	تجديد المنتج
٨٤	دمج المنتج
٨٦	سرية المنتج
٨٦	طلب المنتج
٨٧	مشاركة المكاسب، وليس الدفع مقدماً
٨٧	المؤشرات
٨٨	موقع المقر
٨٩	إمكانية الاعتماد على المنتج
٩٠	الافتراضيات
٩٠	المخاطرة بالفشل
٩١	الرؤية المشتركة
٩١	البساطة
٩٢	شعار iPod الأول من الآي بود iPod
٩٤	برامج

٩٦	روح الجهاز الجديد
٩٦	خطورة الركود
٩٦	الالتزام
٩٦	خيارات الأسهم
٩٧	أهمية القصة
٩٧	استراتيجية
٩٨	النجاح
٩٨	ضربة غير متوقعة
٩٩	البقاء
٩٩	استحواذ عدائي
١٠٠	امتلاك أسهم في شركة أبل
١٠٠	العمل الجماعي
١٠١	وجهة نظر نحو التكنولوجيا
١٠٢	حملة إعلانات "فكرة بشكل مختلف"
١٠٢	التفكير في المشكلة
١٠٣	أكون أو لا أكون
١٠٤	فيلم Toy Story2
١٠٤	التلاسن
١٠٥	انتشار ماك Mac
١٠٥	تجربة المستخدم
١٠٦	القيم
١٠٦	رؤيه

الحكمة.....	١٠٨
العمل بكد والتقدم في العمر.....	١٠٨
الزن.....	١٠٨
 أحداث هامة.....	١١١
نهاية حقبة، خطاب استقالة ستيف جوبز من منصب المدير التنفيذي لشركة أبل.....	١٤٣
المصادر.....	١٤٧
نبذة عن المحرر.....	١٩٣



إهداء إلى بريتون إدواردز

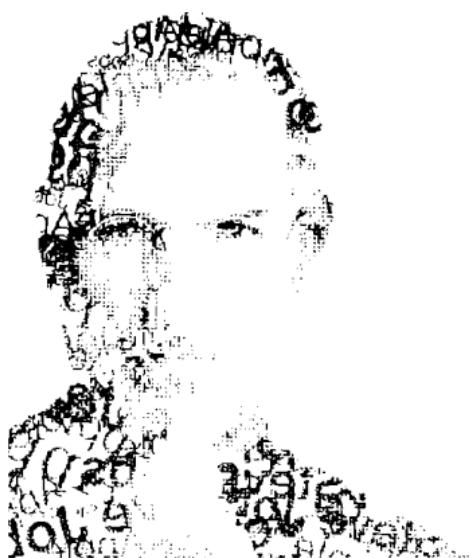


Twitter: @abdullah_1395

تتمتع شركة أبل بمجموعة جوهرية من المواهب والمهارات، وتلك المواهب هي أنتا - حسبما أعتقد - نقدم تصميمات جيدة للمكونات الصلبة للحواسيب الآلية، ونقدم تصميمات صناعية جيدة للغاية، ونصمم نظم تشغيل وبرامج حاسب جيدة. كذلك، فإننا نجيد بحق تجميع كل ذلك في منتج واحد. إننا الشركة الوحيدة في عالم صناعة الحاسوب الآلي التي تفعل ذلك.

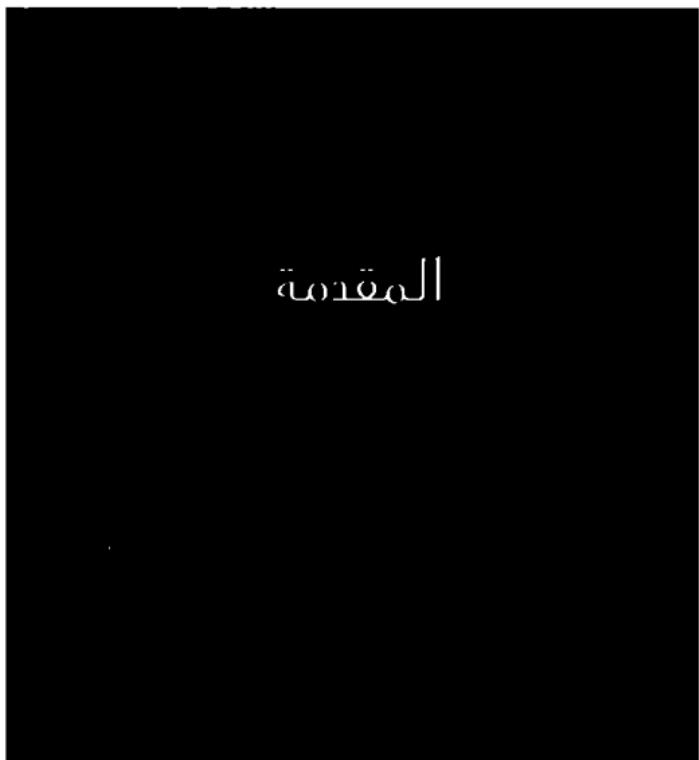
- ستيف جوبز

ROLLING STONE, DECEMBER 25.2003





الله



ستيف جوبز و"مسألة الرؤية"

إنتى أعمل دوما على الانتباه والتىقط للفرصة الكبرى القادمة. ولكن بسبب الحالة التى صار عليها العالم الآن، يتطلب الأمر تخصيص الكثير من الموارد – سواء من حيث المال أو المهارة الهندسية – لتحقيق ذلك. لا أعلم ما الفرصة الكبيرة التالية، ولكن لدى بعض الأفكار بهذا الشأن.

— ستيف جوبز

FORTUNE, JANUARY 24, 2000

منذ عام ١٩٧٦ وستيف جوبز يتكلم بصراحة، وهو ما كان سرور لأنصاره وسيبأ فى حيرة وذعر نقاده. وقد عبر جوبز عن هذا التوجه بكل وسيلة ممكنة، سواء فى البيانات الصحفية الصادرة على الموقع الإلكتروني لشركة آبل، أو التاسبات الخاصة بإطلاق منتجات آبل الجديدة، والمقابلات الصحفية سواء الورقية أو الإلكترونية.

لكن بغض النظر عن رأى المرء في جوبز، والذي ذكر "مسألة الرؤية" مرتين عندما عاد للعمل مع أبل، فإن هناك حقيقة واحدة غير قابلة للنقاش: وهي أنه من هنا مجموعة من أكثر العبارات والاقتباسات رسوخاً في الذهن حول طبيعة عالم الأعمال في أيامنا هذه.

احتل ستيف جوبز مكانة فريدة يحسد عليها في عالم الأعمال؛ حيث تم اختياره "أبرز مدير تنفيذي في العقد" في استفتاء مجلة فورتشن، وكذلك "أفضل المديرين التنفيذيين أداءً" في استفتاء مجلة هارفارد بيزنس ريفيو، كما اختارتة مجلة وول ستريت جورنال "شخصية العقد"، وغير ذلك من الألقاب العديدة التي نالها.

وفي ١٥ أغسطس ٢٠١١، جاءتنا الأنباء ~~من السيرة الوحيدة~~
المصرح بها لستيف جوبز، والتي كتبها وولتر إيزاكستون
سوف تُنشر في ٢١ نوفمبر ٢٠١١ ~~بـ~~ من مارس ٢٠١٢
مما أثار الكثير من التساؤلات عن السبب؛ فكتاب الناشر ~~من~~
لا يحركون مواعيد النشر لأربعة أشهر دون سبب، وهذا أمر
من الواضح أن هناك شيئاً قد استجد.

وبعد ذلك بتسعة أيام، وفي ٢٤ أغسطس، استجد أمر آخر؛ حيث أعلن ستيف جوبز أنه استقال من منصبه كمدير تنفيذي، وطلب من مجلس إدارة شركة أبل "تنفيذ خطة الاستخلاف الوظيفي"، وهو ما أدى إلى وجود تيموثى كوك في منصبه.

وفي الخامس من أكتوبر، وبعد يوم واحد من إقامة المدير التنفيذي الجديد لمؤتمره الصحفى الأول للإعلان عن منتج iPhone 4S، أعلن مجلس إدارة أبل أن ستيف جوبز قد مات عن عمر يناهز ٥٦ عاماً. وأصدر مجلس الإدارة بياناً صحفياً جاء فيه إن: "عقبالية وحماس وطاقة جوبز كانت مصدراً لعدد لا يحصى من الابتكارات التي أثرت بدرجات لا يمكن تقديرها".

Twitter: @abdullah_1395



Twitter: @abdullah_1395

الاقتراحات

قلق قبل إطلاق آي باد iPad

على الرغم من أننا كنا نستخدم هذا المنتج داخل الشركة لفترة من الوقت وتعاملنا معه لعدة سنوات، فإنك لم تكن تستطيع أن تمنع نفسك من القلق قبل أسبوع من إطلاقه... قبل يوم... في لحظة الإطلاق نفسها... لن تعرف مستوى نجاحه إلا عندما يصل إلى يد المستهلك، ويبدا في إخبارك برأيه. لقد تلقينا عدداً مهولاً من التعليقات فاق المعتاد. إننا نعتقد أن هذه الآلة غيرت الكثير من قواعد اللعبة في عالم الحاسيب الآلية، كما نعتقد أنه عندما يعود الناس بذاكرتهم إلى الوراء لعدة سنوات، سوف يرون كم كان إطلاق هذا الجهاز حدثاً بارزاً في مجال الحاسيب الآلية الشخصية. لكن أروع ما في الأمر ، في رأيي، هو الإقبال السريع عليه. أتعلم! لقد تلقيتآلاف الرسائل الإلكترونية من أشخاص لم أتق بهم من قبل يقولون فيها إنهم يعتقدون أن هذا المنتج سوف يغير حياتهم وطريقة أدائهم لأعمالهم - لقد صار جزءاً من حياتهم بسرعة.

*—Apple event for iPhone 4.0 software,
April 8, 2010*

ركيزة شركة أبل، الموظفون

تقوم الشركة على ركيزتين أساستين، وهما: أفكارها وموظفوها. وهذا هو ما يجعلنا نذهب إلى العمل كل صباح للتلقى بهذه المجموعة من هؤلاء العباقرة الرائعين. إننى دائمًا ما أقول إن اختيار وتعيين الموظفين هو قلب وروح ما نفعل.

—D5 Conference: All Things Digital, May 30, 2007

تركيبة أبل

كثير منا لا يطيقون صبراً للذهاب إلى عملهم في الصباح. ولكن ما حدث ليس تحول أبل إلى شركة عملاقة متخصصة في بيع الإلكترونيات الاستهلاكية؛ فتركيبة أبل تتغير، ولكن سبب بيع الإلكترونيات الاستهلاكية هي التي تحولت إلى أبل.

—3 Fortune, February 21, 2005

وجود أبل

ما الوضع لو لم تنشأ أبل؟ فكر في الأمر. لم تكن مجلة تايم لطبع في الأسبوع التالي، كما لم تكن ٧٠٪ من الصحف الأمريكية ستتصدر في اليوم التالي، كما أن ٦٠٪ من الأطفال لم يكن سيصبح لديهم حاسبات آلية، وكذلك ٦٤٪ من المعلمين. إلى جانب ذلك، فإن أكثر من نصف موقع الإنترنت التي تستخدم تقنية ماك Mac لم تكن لتُبنى. لذا، فإن الأمر كان يستحق، أليس كذلك؟

—Time, August 18, 1997

جذب الانتباه

كانت هناك عبارة تقال في نهاية كل حدث في أبل هي:
وهناك أمر آخر...

— Characteristically used toward
the end of Apple events

أن تكون الأفضل

لن تكون أول من يحضر هذا الحفل، ولكننا سنكون أفضل الحاضرين.

— *Apple event for iPhone OS 4.0, April 8, 2010*

ما بعد التعيين

لا تتوقف عملية اختيار الموظفين على التعيين فقط. ولكن بعد عملية التعيين، تأتي عملية خلق المناخ الذي يجعل الموظفين يشعرون كأنهم محاطون بأشخاص على المستوى نفسه من الموهبة، وأن العمل الذي يقومون به أكبر منهم، بحيث يتولد لديهم شعور بأن العمل له تأثير هائل ~~وأن جزء~~ من رؤية واضحة قوية. إن التعيين عادة ~~لا يتطلب أكثر مما~~ تستطيع أن تفعله وحدك، لذا وجدت أن التعيين التعاوني ~~مما~~ وتبني ثقافة تعيين أفضل العناصر ~~مما~~ أفضل وسائل ~~مما~~ التعيين. سوف يدخل أى متقدم للوظيفة فى مقابلات ~~مما~~ دستة من الموظفين على الأقل من مجالات مختلفة ~~مما~~ الشركة، وليس فقط في المجال الذي من المفترض ~~مما~~ يعمل فيه. بهذه الطريقة، يصبح لدى أفضل ~~الناشئين~~ ~~مما~~

شركتك فرصة كبيرة للتأثير في الشركة. ومع وجود ثقافة مؤسسية تدعمهم إذا ما شعروا بأنهم على درجة كافية من القوة، يمكن للموظفين الحاليين أن يعترضوا على ضم أحد المرشحين للشركة.

—In the Company of Giants, 1997

العلامات التجارية

ليس لدينا فرصة للإعلان باستخدام سمات ومزايا المنتج الذي نقدمه أو باستخدام الجداول البيانية والمقارنات، ولكن الفرصة الوحيدة التي نمتلكها للإعلان هي باستخدام المشاعر.

—Return To The Little Kingdom, 2009

ما أفضّل العلامات التجارية؟ ليفيز، كوكاكولا، ديزني، أو نايكى. كثير من الناس يرون أبل ضمن هذه الفئة. يمكنك أن تتفق البلائيون من الدولارات دون أن تتبعج في بناء شركة مثل أبل، ولكن أبل لم تستخدم كل هذه المبالغ الهائلة في بناء كفاءتها. ما هي أبل، إذن؟ إن أبل تستند إلى الموظفين

الذين "يفكرون خارج الأطر التقليدية" - الذين يحاولون أن يستخدموا الحاسوبات الآلية لكي تساعدهم على تغيير العالم، ولكن تساعدهم على إبداع الأشياء التي تصنع فارقاً، وليس مجرد أداء الوظيفة.

—Time, August 18, 1997

التعليم واسع القاعدة

كانت كلية ريد كوليدج تقدم دروساً في الخط ربما كانت الأفضل في تلك الأونة في البلاد... لدرجة أتنى قررت الالتحاق بـأحدى دورات تحسين الخطوط التي تقدمها. لقد كانت الدورة جميلة، ومفيدة تاريخياً، وذات مستوى رفيع من الدقة الفنية لدرجة لا يستطيع الوصول إليها، وفي رأيي أنها كانت دورة رائعة لم يكن أمامها من المهارات التي اكتسبتها في هذه الدورة أية فرصة للمنافسة. ولكن بعد عشر سنوات، وبعضاً مما بنيتها على تصميم أول حاسب ماكنتوش، استرجعت كل ما تعلمته وبدأت فائدته تظهر.

Commencement address, Stanford University,

May 12, 2005

2005 Commencement Address

Stanford University

May 12, 2005

Stanford University

أهمية خبرات الحياة الواسعة

كثير من العاملين في مجالنا لم يكن لديهم الكثير من الخبرات المتنوعة. لذلك، ليست هناك نقاط يمكن الارتكاز إليها في ابتكار حل من الحلول، وهو ما أدى إلى أن تأتي الحلول التي يبتكرونها لمشكلات العمل شديدة السطحية، ولا تستند إلى منظور واسع فيما يتعلق بالمشكلة. كلما اتسع فهم الشخص للخبرة الإنسانية، تحسن مستوى تصميماتنا.

— *Wired, February 1996*

تركيز الشركة

نحن نجري أبحاث السوق، ولا نعين المستشارين...
ولكننا فقط نريد أن نصنع منتجات رائعة.

— *CNNMoney/Fortune, February 2008*

المنافسة

بعدما اشتكت إدارة شركة أبل بسبب الموظفين الستة الذين اصطحبهم ستيف جوبز معه عندما ترك الشركة وعيّنهم في شركته الجديدة NeXT، قال ستيف: لم أكن أدرك أن أبل قد امتلكتني، فلم يخطر بيالي أن هذا يحدث؛ حيث كنت أعتقد أننى سيد نفسي. وبالنسبة لي، بدا لي لا أستطيع أن أمارس مهنتي مرة أخرى أمراً غريباً. نحن لن نسرق أية أفكار ولا أية أفكار مملوكة لشركة أبل، ويمكننا أن نوثق ذلك رسمياً؛ فهذا أمر ينظمه القانون في كل الأحوال. وبالمناسبة، لا يوجد ما يمنع من أن تتنافس معنا أبل إذا ما اعتقادوا أن ما نفعله شيء جيد. من الصعب أن نعتقد أن شركة مثل أبل رئيس مالها ملليليون ويعمل بها ما يزيد على ٤٣٠٠ موظف لا تستطيع أن تتنافس شركة قوامها ستة موظفين يعملون بالسراويل الجينز.

Newsweek, September 30, 1985

الحاسبات الآلية

تمثل المشكلة في أنه في عالم المكونات القائمة، لا يمكن أن تصمم حاسباً آلياً يتقوى على إثبات صحته، وبذلك

الكثير ممن يعرفون ذلك. سوف تكون محظوظاً إذا ما استطعت تصميم حاسب يتفوق على غيره بمرة وثلث أو مرة ونصف. وبعد ذلك، كلها ستة أشهر، وستجد حاسباً يتفوق على ما لديك.

—Rolling Stone, June 16, 1994

حاسبات لكل شخص

تتلخص فكرة أبل، في جذورها، في توفير الحاسوب الآلية للناس، وليس الشركات؛ فالعالم ليس في حاجة إلى شركات أخرى مثل ديل أو كومباك.

—Time, October 18, 1999

الحاسبات الآلية كأدوات

على يمتنعنى الحاسوب الآلى هو أنه أبرز أداة اخترعتها البشرية. إنه يشبه الدراجة بالنسبة لأذهاننا.

—Memory & Imagination, 1990

خطوط الإنتاج المرتبكة

ما وجدته عندما وصلت إلى هناك، كان مليون منتج، وهو ما أذهلني، فبدأت أسأل الناس: لماذا ينبغي أن أفضل استخدام جهاز أبل ٣٤٠٠ بدلاً من جهاز أبل ٦٤٤٠٠ متى ينبغي أن يتحول الشخص إلى جهاز أبل ٦٥٠٠، وليس إلى جهاز أبل ٥٧٣٠٠ وبعد أسابيع من التفكير، لم أستطع التوصل إلى سبب. وإذا كنت أنا لم أستطع التوصل إلى سبب، فهل سيتمكن العلماء من التوصل إليه؟

—Apple Worldwide Developers Conference, 1998

الاستهلاكية

لقد انتهى بي الحال إلى عدم شراء أشياء كثيرة؛ حيث وجدت أن معظمها سخيف ولا فائدة منه.

The Independent, October 29, 2005

لقد أمضينا الكثير من الوقت مع أفراد عائلاتنا نحن نعيش في صفقة العمر التي نريد أن نعقدها. وقد انتهى بنا الأمر إلى الحديث ليس عن التصميم فحسب، ولكن أيضاً عن

عائلتنا. هل نفضل أن ينتهي تنظيف غسيلنا في ساعة بدلاً من ساعة ونصف الساعة؟ أو هل اهتممنا بالفعل بدرجة نعومة ملابسنا وباستمرارها لفترة أطول؟ هل اهتممنا باستخدام ربع كمية الماء التي نستخدمها؟ لقد أمضينا أسبوعين نتكلم في هذا الأمر على العشاء. إننا نرغب في أن نعود لهذا النقاش السابق حول تنظيف الملابس، ولكن في هذه المرة يكون عن التصميم.

—Wired, February 1996

تصميم منتج المستهلك

عودة للحديث عن الآي بود iPod، قال ستيف: انظر إلى التصميمات الكثير من المنتجات المخصصة للاستهلاك، ستجد أنها ذات لوحات خارجية معقدة. لقد حاولنا أن نصمم شيئاً أكثر شمولية وبساطة. عندما تحاول في السادسة في العجاد حل مشكلة ما، تأتي أول الحلول التي توصل إليها معقدة جداً، وعند هذه المرحلة يشعر الكثير من الناس باليأس. ولكن إذا استمررت في المحاولة وعايشت المشكلة وأزلت الكثير من الطبقات التي تحجب جوهرها عنك، فربما ما يتمكن الإنسان من التوصل إلى حلول ذكية

بسقطة. الفكرة هي أن كثيراً من الناس لا يخصصون الوقت ولا الطاقة الذي يكفي للتوصل إلى مثل هذه النوعية من الحلول. إننا نعتقد أن المستهلكين أذكياء ويريدون أشياء جاءت ثمرة تفكير عميق.

—Newsweek, October 16, 2006

المشاركة

كانت من أوائل المرات التي أبدأ فيها التفكير في أن توماس آديسون ربما يكون قد ساهم في تطوير العالم أكثر مما فعل كارل ماركس و(الfilسوف الهندي) نيم كارولي بابا معاً.

Steve Jobs: The Brilliant Mind Behind Apple, 2009

الانتقاء

إن المكان الذي ظلت أبل تقف فيه طيلة العقود الماضية هو المكان نفسه الذي تلقى فيه سوقاً تكنولوجيا للسلع والخدمات الآلية والإلكترونيات الاستهلاكية. لذا، لا يهدو الأمر إلى

كان يتعين علينا أن نعبر النهر لنذهب إلى الضفة الأخرى؛ فالضفة الأخرى قادمة إلينا.

— Fortune, February 21, 2005

ابتكار أدوات جديدة

إتنا نصنع الأدوات من أجل احتياجات الناس - أدوات للابتكار وأخرى للتواصل. في العصر الذي نعيشه، تبهرك هذه الأدوات... وهذا هو السبب في أتنى أحب ما نفعله؛ لأننا نصنع هذه الأدوات، ونشعر بالدهشة مما يفعله الناس بها.

— D5 Conference: All Things Digital, 2007

الابداع والتكنولوجيا

من بين الأشياء التي تعلمتها في شركة بيكسار أن كلاً من صناعات التكنولوجيا وصناعات المحتوى لا يفهم بعضها بعضاً. وفي وادي السليكون وأغلب شركات التكنولوجيا، أقسم أن غالبية الناس يعتقدون أن العملية الإبداعية تمثل صورة مجموعة من الشباب في الثلاثينيات من العمر

يجلسون على إحدى الأرائك ويسربون المرطبات ويفكرون في المزحات. كلا، إنهم يفعلون ذلك حقاً؛ فهكذا تصنع المسلسلات التليفزيونية، إنهم يفكرون، وهكذا تظهر الأفلام للوجود. إن الناس في هوليوود وفي صناعة المحتوى يعتقدون أن التكنولوجيا شيء تدفع ثمنه وتشتريه وتمضى، لكنهم لا يفهمون بعد الإبداعي للتكنولوجيا. إن من يعمل في صناعة التكنولوجيا كمن يبحر بقارب ليلاً.

—D:All Things Digital, 2003

عقيدة

لا أعتبر أن المنتج قد اكتمل إلا بعد أن يتم شحنه للمشتري.

Folklore.org, January 1983

رحلة البحث هي مكافأة في حد ذاتها

Folklore.org, January 1983

المؤسسة واضحة وبسيطة بدرجة كافية لكي تفهمها، وكذلك المسئوليات فيها واضحة. لقد ازداد كل شيء بساطة. هذه إحدى عقائدي - التركيز والبساطة.

—Businessweek.com, May 25, 1998

شكاوى العملاء

تلقيت مئات من رسائل البريد الإلكتروني من مستخدمي آي فون iPhone، الذين تضايقو من تخفيض أبل سعر المنتج بمائة دولار بعد شهرين من شرائهم له. وبعد أن قرأت كل رسالة من هذه الرسائل، كونت بعض الملاحظات وتوصلت إلى بعض الاستنتاجات... دوماً هناك تغييرات في المنتج، دوماً هناك شخص اشتري المنتج قبل فترة تخفيض معينة، وبالتالي فاته السعر الجديد أو نظام التشفيل الجديد أو أية سمة جديدة. هذه هي الحياة في مجال التكنولوجيا: إذا ما انتظرت حتى تشتري المنتج بعد التخفيض أو بعد تزويده بالخاصية الجديدة، فلن تشتري أي منتج تكنولوجي، لأنه دوماً هناك شيء أفضل وأقل سعراً في الأفق... ورغم أننا اتخذنا القرار الصائب بتخفيض سعر آي فون iPhone، وعلى الرغم من أن طريق

التكنولوجيا مليء بالصعاب، فإننا اتخذنا قراراً بأن نولي مزيداً من الاهتمام بمستخدمي آي فون iPhone الأوائل، تماماً كما فعلنا مع المنتجات الجديدة ذات الأسعار الأقل. لقد وثق فيينا عمالاؤنا الأوائل، ويجب أن نرقي إلى مستوى هذه الثقة، بقراراتنا في لحظات مثل هذه.

—Apple Website, September 2007

ولاء العملاء

سئلت كثيراً عن السر وراء ولاء عملاء شركة أبل للشركة،
ولم يكن ذلك لأنهم ينتمون لجماعة
هذا هزل.

لكن الإجابة فعلاً هي لأنه عندما تشتري منتجات
وتواجهك مشكلة ما بعد ثلاثة أشهر، وتبدأ في التفكير
(كيفية علاج هذه المشكلة)، وتفكر: "أولوا، لقد فكر أحدهم
في أبل في هذه المشكلة!"... لا يوجد منتج في العالم
تقريباً يمكنك أن تمر معه بهذه التجربة، ولكنك تمر
التجربة مع أجهزة ماك Mac. وكذلك تمر بها مع iPod
آي بود iPod.

Bloomberg Businessweek, October 12, 2004

الضعيف في مواجهة القوى

مما يثير انبهارى أن كبرى شركات الحاسب الآلية فى العالم، وهى (آى بي إم)، لا تستطيع حتى أن تجارى حاسينا أبل ٢ Apple II، الذى تم تصميمه فى مرأب للسيارات قبل ست سنوات.

—InfoWorld, March 8, 1982

المواعيد النهائية

من المستحيل أن نتراجع! إنكم أيها الشباب تعملون على هذا المشروع منذ أشهر، ولا أظن أن أسبوعين آخرين سيعذثان الكثير من الفارق، ولكنكم قد تتجزون الأمر بنجاح! فقط حاولوا أن تبذلوا أقصى مجهد لديكم. من الأفضل أن تعودوا إلى العمل!

—Folklore.org, January 1984

المبدعون بحق ينهون المهمة بنجاح.

—Folklore.org, January 1984

الموت

هذا هو ما يجعلنى أعتقد أن الموت هو أروع شئ فى الحياة؛ فهو يظهر نظام الحياة من تلك النماذج العتيقة التى عفا عليها الزمن. إننى أعتقد أن هذا أحد التحديات التى تواجه أبل، بالفعل. عندما يدخل إلى شركتنا شابان معهما جهاز أحدث من منتجاتنا، هل سنتبين هذا الجهاز ونقول إن هذا الإصدار رائع؟ هل سنكون مستعدين للتنازل عن نماذجنا، أم سنحاول تحسين تلك النماذج؟ أعتقد أننا سوف نحسن نماذجنا، لأننا واعون تماماً بهذه النقطة. وسوف نجعلها أولوية.

—Playboy, February 1985

عندما أذاعت قناة بلومبرج الاخبارية خبراً غير صحيحاً عن وفاة ستيف جوبز، اقتبس ستيف كلمات الأديب الأمريكي مارك توين فقال: **خبر وقائي مبالغة فيه بشدة**

—Apple event for the iPod, September 9, 2008

صناعة القرار

في شركة أبل، توجد قرارات مهمة بالفعل يجب اتخاذها كل أسبوع؛ فهي شركة كبيرة بدرجة مثيرة للارتباط، حيث تصدر كل شهر الكثير من المنتجات الجديدة. وإذا ما صدر قرار خاطئ، فقد يتطلب إصلاح ما سببه من أضرار عدة أشهر. في شركة بيكسار، لأنني لم أكن من يخرج الأفلام هناك، كان هناك عدد قليل من القرارات ذات الأهمية الإستراتيجية في كل شهر، وربما حتى كل ثلاثة أشهر، ولكنها كانت قرارات صعبة التغيير. إن سير العمل في بيكسار بطيء، ولكنه لا تستطيع أن تغير قرارك بعد المضي في الطريق.

—To Infinity and Beyond! 2007

تتمتع أبل بالعديد من الأصول الرائعة، ولكنني أؤمن بأنه بدون الاهتمام الكافي، فإن هذه الشركة من الممكن أن، من الممكن أن، من الممكن أن — إنني أبحث عن الكلمة الناجحة — من الممكن أن، من الممكن أن تموت.

—Time, August 18, 1997

أشرف الكون

لا أهتم بأن أكون أغنى فرد بين سكان المقابر... فالذهب
إلى الفراش في نهاية اليوم، مدركاً أنني فعلت شيئاً إيجابياً
هو حقاً ما يهمني.

— Wall Street Journal, May 25, 1993

التصميم

يستخدم الكثير من الناس كلمة تصميم بمعنى الأثاث، أو أنه الديكور الداخلي؛ بما يعني أقمشة الستائر والأريكة. ولكن بالنسبة لي، لا شيء يمكن أن يكون أعمق في معناه من التصميم. إن التصميم هو الروح الأساسية لابداع إنساني، وهو الروح التي ينتهي بها الحال إلى التعبيرعن نفسها في الطبقات الخارجية لأى منتج أو خدمة.

— Fortune, January 24, 2000

التصميم كلمة لطيفة. بعض الناس يعتقدون أن التصميم
يعنى الشكل الذى يبدو عليه الشيء. ولكن بالضبط
ما فكرت بشكل أعمق في الكلمة، فى شفاف

الحقيقى. إن تصميم الحاسب الآلى ماك Mac لم يكن يعنى الشكل الخارجى للحاسوب، على الرغم من أن ذلك كان جزءاً من التصميم، وبالدرجة الأولى كانت كلمة تصميم تعنى الكيفية التى يعمل بها الحاسب الآلى. أن تجيد تصميم شيء ما بحق يعني أنك يجب أن تفهمه فهماً جيداً. إن الأمر يتطلب حماساً والتزاماً حقيقين لكن تفهم بالفعل ما يعنيه الشيء الذى تريد تصميمه. فيجب أن تمضفه جيداً لا أن تسرع بابتلاعه. وإن كثيراً من الناس لا يخصصون الوقت الكافى لذلك.

—Wired, February 1996

انظر إلى تصميم السيارة المرسيدس، التناوب بين المخلوط الحادة وتلك الانسيابية. على مر السنين، جعل مصمم السيارة تصميماً أكثر نعومة لكن التفاصيل صارت أكثر وضوحاً. وهذا هو ما فعلناه مع تصميم Macintosh.

—Odyssey: Pepsi to Apple, 1987

الاختلاف الأساسي

أراد العاملون في خط إنتاج حاسوب ليزا Lisa إنتاج شيء رائع، بينما يريد العاملون في خط إنتاج أجهزة ماك Mac القيام بشيء شديد الروعة، والفارق واضح بين الهدفين.

— Insanely Great, 2000

الأجزاء الثانية لأفلام الرسوم المتحركة لشركة ديزني
 إننا نشعر بانزعاج شديد لقيام شركة ديزني بإنتاج أجزاء ثانية لأفلام الرسوم المتحركة الخاصة بها؛ لأنك إذا نظرت لجودة الأجزاء الثانية لأفلام مثل *The Lion King* 1.5 و *Return to Never Land* فستجد أنها سيئة للغاية.

— Associated Press, 2004

قارئ الكتب الإلكترونية

إنني متأكد من أنه ستوجد دومًا آلات مخصصة لأعمال معينة، وربما يكون لها عدة مميزات فيما يتعلق بأدائها مماثلة واحدة. ولكنني أعتقد أن الأدوات ذات الأغراض المعقّدة

ستفوز يوماً ما، وذلك لأنني أعتقد أن الناس ليسوا مستعدين لأن يدفعوا مقابل آلة ذات غرض واحد.

—New York Times, September 9, 2009

تحفيز الموظفين

إننا نجذب نوعاً مختلطاً من الناس - أشخاص لا يحبون أن ينتظروا خمس أو عشر سنوات حتى يخاطر شخص ما، نحن نجذب أشخاصاً يريدون أن يفرقوا في مسئوليات العمل حتى رؤوسهم للتفكير ويتركوا أثراً في هذه الحياة.

—Playboy, February 1985

القدرات الكافية للموظفين

وعلمتيني ليست أن أتساهل مع الموظفين، ولكن أن أجعلهم أفضل.

—CNNMoney/Fortune, February 2008

التميز

يحكم الناس عليك من خلال أدائك، لذا، ركز على النتائج. كن معياراً للجودة؛ فهناك بعض الناس الذين لم يعتادوا على العمل في بيئة يتوقعُ من العاملين فيها التميز.

—Steve Jobs: The Journey is the Reward, 1987

الإثارة

لقد صممنا الحاسب آي ماك iMac لتقديم أكثر ما يهتم به المستهلك من أشياء – إثارة الإنترنت وبساطة حواسيب ماك. إن الحاسب آي ماك iMac هو حاسب العام القادم بسعر ١٢٩٩ دولاراً، وليس حاسب العام الماضي بـ٦٣٩ دولاراً.

Apple press release on iMac, may 6, 1998

فصل الموظفين

يشعر المرء بالألم عندما يكون لديه موظفون ليسوا الأفضل في العالم وينبغي عليه التخلص منهم، وهو ذلك

٢٠٠٩ ٢٠١٥ ٢٠١٧ ٢٠١٨

أن وظيفتي في هذا الصدد كانت هي تماماً ما يلى:
 التخلص من بعض الموظفين الذين لم يصلوا للمستوى
 المطلوب، وهو الأمر الذي حاولت دوماً أن أقوم به بصورة
 إنسانية. ولكن مع ذلك، كان يتمنى على القيام بهذه المهمة،
 ولم تكن أبداً مهمة لطيفة.

*Smithsonian Institution Oral and Video
 Histories, April 20, 1995*

انهيار برنامج Flash

أعطت شركة سيمانتك برنامج فلاش Flash واحداً من أسوأ التقديرات على مستوى الأمن والأمان في عام ٢٠٠٩. وقد أدركنا بأنفسنا أن برنامج فلاش Flash هو السبب الأول في انهيار أجهزة ماك Mac. لقد كنا نعمل مع شركة آدوبى لحل هذه المشكلات، ولكنها استمرت في الحدوث لعدة سنوات. لم نكن نريد أن نخوض من مستوى الأمان في أجهزة آى فون iPhone وأى بود iPod وأى باد iPad بالإضافة إلى برنامج فلاش Flash إليها... لقد تم تصميم هذا البرنامج في عصر الحاسوب الشخصية، ذات الفأرة. إن برنامج فلاش Flash هو مشروع ناجح لشركة آدوبى،

ويمكنا أن نفهم السر وراء رغبتهم في التوسيع في نشره إلى ما هو أبعد من الحاسيب الشخصية. لكن عصر الأجهزة المحمولة يتعلّق بالأجهزة قليلة الطاقة والواجهات التي تعمل باللمس ومعايير الويب المفتوحة وهي الجوانب التي يفشل فيها برنامج فلاش Flash.

—Apple Website, April 2010

التركيز

بعض الناس يعتقد أن معنى التركيز هو أن توافق على الشيء الذي تركز عليه، لكن ليس هذا هو المعنى المقصود على الإطلاق؛ فالمعنى المقصود هو أن ترفض المائة فكرة الجيدة المتوافرة بشأنه. يجب عليك انتقاء الأفضل بعيداً. إنني فخور بما لم تفعله من أشياء بغير حرج فخرى نفسي بالأشياء التي فعلناها. الابتكار هو أن تقول لا لألف شيء

—Fortune.com, March 7, 2008

التركيز على المنتج

فى رد على السؤال: ماذا يمكن أن نتعلم من معاناه أبل فى التجديد خلال العقد الذى سبق عودتك فى عام ١٩٩٧ ، جاءت إجابة ستيف: إنك فى حاجة إلى ثقافة موجهة نحو المنتج، حتى فى شركة للتكنولوجيا. كثير من الشركات لديها ملايين المهندسين والموظفين الأذكياء، ولكن فى النهاية هناك حاجة إلى قوة جذب تجمع كل هذا معًا، وإلا تناشرت كل مكونات التكنولوجيا الرائعة فى مختلف أنحاء الكون دون أن تضيق الكثير للبشرية.

—Bloomberg Businessweek, October 12, 2004

بالتأكيد، ما نفعله يجب أن يكون له مردود تجاري، ولكن الربح ^{لم} يكن أبداً نقطة انطلاقنا نحو الإبداع. إننا نطلق واصفين نصب أعيننا المنتج وتجربة المستخدم معه.

—Time, April 1, 2010

طرح الموضوع بقوة

ما يبحث هو أن المصممين توصلوا إلى فكرة رائعة فعلاً؛ فـ^{في الواقع} المهندسين الذين تبنوا توجه: "لا، لا"

نستطيع أداء ذلك. إنه مستحيل"، ثم ازداد الأمر سوءاً. بعد ذلك، أخذوا الفكرة لمسؤولي التصنيع، الذين قالوا: "كلا، لا نستطيع تصنيع ذلك!"، وزاد الأمر سوءاً... فمما لا يتطلب شرحاً أتنا أخذنا الفكرة إلى المهندسين الذين قالوا: "أوه"، وأتوا بـ ٢٨ سبباً كمبررات لرفضهم، فقلت: "كلا، سوف نطبق هذه الفكرة". هنا، سألوني: "حسناً، لماذا؟"، قلت: "لأنني أنا المدير التنفيذي وأعتقد أنه يمكننا تطبيقها". وبذلك، قاموا بتصميم الفكرة على مضض. ولكنها حفقت بعد ذلك نجاحاً ساحقاً.

—Time, October 16, 2005

التفكير المستقبلي

إذا كنت تريدين أن تعيش حياتك في إطار إبداعي؛ كفناك
لا يتعين عليك إذن أن تقرط في النظر إلى الماضي كثيراً.
يتعين عليك أن تأخذ ما فعلته سابقاً وما كنت عليه وتلقيه
خارج سياق حياتك.

—Playboy, February 1985

لنخترع مبتكرات الفد بدلاً من القلق بشأن ما حدث بالأمس.

— *D5 Conference: All Things Digital,
May 30, 2007*

تصحيح المسار

بمناسبة إعادة تصميم النموذج التخطيطي لمجريع أبل والذى وضعته وكالة سوليوشن زونس *Solution Zones* ، قال ستيف: لقد تطلب إعادة التصميم، حسبما أظن، ستة أو تسعه أشهر، ولكنه كان قراراً صائباً وكان أفضل بكثير من ترك التصميم كما هو.

— *Fortune, March 19, 2007*

الأهداف

عندما بدأنا العمل في أبل، صممنا أول حاسب آلي لأننا بالفعل كنا نريد أن نصمم واحداً. لقد صممنا هذا الحاسب الآلي الجديد ذا التصميم المجنون بألوان وعده

سمات أخرى، وأطلقنا عليه أبل ٢ Apple II، والذي ربما سمعت عنه. لقد كنا شفوفين بأن نفعل هذا الشيء البسيط لنقدم مجموعة من الحاسوبات الآلية لأصدقائنا، بحيث يستمتعون بها كما نستمتع نحن بحاسباتنا.

—Return to the Little Kingdom, 2009

الهدوء تحت الضغط

في كثير من المقابلات، أقوم عن قصد بإثارة ضيق بعض الناس؛ لأنني أتقد أداءهم السابق مثلاً. إنني أعرف المشروعات السابقة التي أداها الشخص الذي سأقابله، ثم أقوم بدراستها، وبعد ذلك أقول: "يا إلهي، لقد فشل تماماً هذا المشروع. لقد شكل إخفاقاً حقيقياً في ~~عمره~~ في انتاج الشركة. لماذا عملت في هذا المشروع...؟". إنني بذلك أريد أن أعرف كيف يتعامل هذا الشخص تحت الضغط. أريد أن أعرف ما إذا كانوا يقومون ~~بتلصيم~~ بحسب أو لا ~~أبداً~~ لديهم قناعات ثابتة وایماناً راسخاً وفخرًا إزاء ما ~~يتعلون~~

—The Company of Giants, 1997

أفكار رائعة

في النهاية، يتعلّق الأمر كله بالذوق؛ يتعلّق بأن تجرب أفضل ما أنتجته البشرية وتحاول أن تستفيد منه فيما تفعل. لبيكاسو مقولة وهي: الفنانون الجيدين يقلدون، ولكن الفنانين الرائعين يسرقون. ودومًا في شركتنا لا نشعر بالخجل من سرقة الأفكار الرائعة، وأعتقد أن جزءاً من روعة نظام ماكنتوش Macintosh تعود إلى أن كثيراً من ساهموا في تصميمه وإنتاجه كانوا من الموسيقيين والشعراء والفنانين وعلماء حيوان ومؤرخين والذين تصادف أن يكونوا أيضاً أفضل علماء حاسب آل في العالم.

—Triumph of the Nerds, PBS, June 1996

تصميم المنتجات الرائعة

انتهى بنا الأمر إلى اختيار الأجهزة الكهربائية التي تتوجها شركة ميلى الألمانية... لقد اهتم المصممون في هذه الشركة بعمليهم وجاء ثمرة تفكير عميق. لقد قاموا بتصنيع الفسالات والمجففات بكل براعة. لقد استمنت

بتصميماتهم أكثر مما استمتعت بتصميمات أي من الأجهزة
فائقة التكنولوجيا التي رأيتها طيلة سنوات حياتي.

—Wired, February 1996

المنتجات الرائعة

إن صناعة منتج شديد الروعة يعتمد كثيراً على عملية الإنتاج نفسها فيما يتعلق بكيفية تعلم الأشياء وتبني الأفكار الجديدة والتخلص من الأفكار القديمة.

—Playboy, February 1985

أندرى، إن فلسفتي تتلخص في جملة واحدة وهي: إن الأمر دوماً غاية في البساطة. ولكن لهذه الفلسفة مفهوماً عميقاً أوضحها. إن فلسفتي تقول إن كل شيء يبدأ بمنتج رائع لهذا، كما تعلمون، آمنت تماماً بالاستماع إلى العملاء، ولكن العملاء ليسوا قادرين على أن يخبروك بذلك لأنجاز الذي سيحدث في العام التالي، والذى سيفير من طريقة التفكير في المجال كله. لذا، يجب عليك أن تستمع جيداً، ولكن بعد ذلك عليك أن تصنف أفكارك وتستبعد غير القيم منها. عليك أن تتكلم مع من يفهمون التكنولوجيا بالفعل لأنهم

يهمون أيضاً بالعملاء، ويحلمون بالإنجاز التالي. وهذه هي رؤيتي - كل شيء يبدأ بمنتج رائع، ولكن لهذه الفلسفة عيوبها. بالتأكيد أتَهْمُ بأنني لا أسمع بما يكفي للعملاء، وأعتقد أن هذه العبارة فيها شيء من الصحة.

—Newsweek, September 29, 1985

العمل الجاد

لم أشعر بالإرهاق ولو لمرة واحدة في حياتي. أعود إلى المنزل في العاشرة مساءً، وأقفز مباشرة إلى الفراش، وبعد ذلك أنهض في السادسة من صباح اليوم التالي، وأخذ حماماً ثم ذهب للعمل. إن زوجتي هي صاحبة العمل، فلابد في أن أحافظ على هذا النظام؛ فقد ساندتني وحافظت على ترابط الأسرة في ظل أبي غائب دوماً.

—Fortune, November 9, 1998

تحسينات بشأن الصحة

كما يعرف الكثير منكم، كنت أفقد الوزن خلال عام ٢٠١٣، وكان السبب يمثل لغزاً لي ولأطبائي. وقبل عدة

أسابيع، قررت أن يصبح الوصول إلى السبب الأساسي لهذه المشكلة وحلها على رأس أولوياتي. ولحسن الحظ، فبانه بعد المزيد من الفحوص العميقية، ظن أطبائي أنهم وجدوا السبب — اختلال هرمونى كان يؤدى إلى حرمانى من البروتينات التى يحتاجها جسمى ليظل سليمًا معافى. وأكيدت اختبارات دم معقدة هذا التشخيص... حسنًا، لقد قلت أكثر مما أردت أن أقوله فى هذه المسألة، وهذا كل ما سأقوله عن هذا الموضوع.

[Apple Website, January 5, 2009](#)

تخصيص الوقت للأهتمام بالصحة

لكى أنتزع نفسى من دائرة الأضواء وأركن على ^{الجبل} ^{السبعين}،
ولكى أتبيع الفرصة لكل موظف فى ^{أجل} لكى يركز على ^{الجبل}
تقديم أروع المنتجات، قررت أن آخذ إجازة مرضية حتى
نهاية يونيو.

طلب من تيم كوك أن يتولى المسؤولية عن العمليات اليومية لأجل، وكنت أعلم أنه وباقى فريق الإدارة التنفيذية سيعملون بمهامهم على أكمل وجه. كمدير تنفيذى، حصلت

للبقاء في دائرة القرارات الإستراتيجية وأنا في الإجازة،
وقد أيد مجلس إدارتنا هذه الخطة تماماً.

—Email to all Apple employees, January

14, 2009

آى بي ام

مرحباً، آى بي ام. بصدق ... أهئكم على حاسبكم الشخصى الأول. إن وضع قوة الحاسب بين يدى الفرد من شأنه تحسين طريقة عمل، وتفكير، وتعلم، وتواصل الناس بل وقضاءهم لأوقات فراغهم. لقد أصبح تعلم الحاسب مهارة أساسية مثله مثل القراءة والكتابة.

—Apple print ad in the Wall Street Journal

August 1981

آخرين إنقذت أن تمثونا من على وجه الأرض.

—Fortune, February 20, 1984

المدير التنفيذي الانتقالى

يقلق بعض الناس من كلمة "انتقالى"، ولكنهم لم يقلوا من آخر مدير تنفيذى، رغم أنه لم يكن انتقالياً.

—Apple Shareholders Meeting, April 22, 1998

التأثير فى خطاب القاء على موظفى شركة أبل

إننا نمتلك فرصة كبيرة للتأثير حيثما ذهبت أبل. وكلما مر يوم، يسبب العمل الذى يقوم به خمسون شخصاً هنا هزة هائلة فى الكون. إننى معجب جداً بنوعية الاهتزازات التى نحدثها. أعلم أنه من الصعب التعامل معى ، ولكن هذا هو أقصى درجات المرح التى شهدتها فى حياتى. لأنه أقضى وقتاً رائعاً.

Return to the Little Kingdom, 2009

الابتكار

لقد اختارت شركات عديدة أن تخفض من عمالتها، ولكن

كان هذا هو التصرف الصحيح بالنسبة لأننا نحن

نريد أن نكون ملائكة

لأننا نحن نحن

نريد أن نكون ملائكة

طريقاً مغايراً. وقد آمنا بأنه إذا وصلنا وضع المنتجات العظيمة أمام العملاء، فسوف يستمرون في دفع النقود.

—Bloomberg Business Week, August 18, 2003

الابتكار هو ما يميز القائد عن التابع.

—The Innovation Secrets of Steve Jobs, 2011

في معرض الحديث عن مايكروسوفت: لقد كانوا يستطيعون نسخ برنامج تشغيل ماكنتوش Macintosh لأنه لم يطرأ عليه أي تغير مع الوقت، إذ إنه لم يتغير كثيراً في السنوات العشر الأخيرة. ربما يكون قد تغير بنسبة ١٠٪ وحسب. لقد كان ماكنتوش هدفاً سهلاً، ومن الغريب أن قبضت مايكروسوفت ١٠ أعوام لتنسخ هدفاً سهلاً. إن شركة أبل لا تستحق التعاطف؛ لأنها أنفقت مئات الملايين من الدولارات على البحث والتطوير، ولكنها لم تطور شيئاً جديداً. لأنهم لم يبتكروا شيئاً واحداً جديداً تقريباً منذ ابتكار ماكنتوش نفسه.

والآن سكنت جينات ماكنتوش الأصلية الأرض، ٩٠٪ منها في شكل ويندوز، ولكن لا تزال عشرات الملايين من أجهزة

الحاسب تعمل على هذا المنوال، وهذا أمر عظيم. السؤال الذي يطرح نفسه هو، وماذا بعد؟ وما الذي سيواصل دفع هذه الثورة الحاسوبية؟

—Rolling Stone, June 16, 1994

إن من يذهبون إلى دور العرض ليشاهدوا أفلاماً نا يشقون بإعطائنا شيئاً بالغ الأهمية – وقتهم وخيالهم. لذا، ولكن نستحق هذه الثقة، علينا أن نواصل التغير؛ علينا أن نتحدى أنفسنا ونحاول أن نفاجئ جمهورنا بشيء جديد في كل مرة.

—Steve Jobs, John Lasseter, and Ed Cotmull,
To Infinity and Beyond! 2007

النظرة الثاقبة

أعتقد أن البراعة تكمن في امتلاك الشخص لنظرة ثاقبة للأمور التي يراها من حوله، أي ترتيب الأمور بطريقة تجعلها يضم بها أحد من قبل وإيجاد طريقة للتعبير عنها للآخرين الذين لا يمتلكون مثل هذه النظرة الثاقبة.

Smithsonian Institution Oral and Video
Histories, April 1995

لقد حصلنا على الخبرة في المكونات الصلبة، الخبرة في التصميم الصناعي والخبرة في البرمجيات، متضمنة برنامج آي تيونز iTunes. إن إحدى أفضل أفكارنا الراجحة كانت عدم محاولة التحكم في مكتبتك الموسيقية على جهاز آي بود iPod، ولكن التحكم بها عن طريق برنامج آي تيونز iTunes. حاولت شركات أخرى أن تفعل كل شيء في الجهاز وجعلته معقداً للغاية مما جعله عديم الجدوى.

—Newsweek, October 14, 2006

الإنهاك

أشرت أنت فقد ساعدتُ في وضع عدد من أجهزة الحاسوب في عدد من المدارس أكثر من أي شخص آخر في العالم، وأنا مقتطع تماماً لاقتناع بأن هذا هو أكثر الأمور أهمية على الإطلاق. إن الشخص هو أهم ما في الأمر. شخص يثير وينبذ فضولك؛ ولا تستطيع الآلات أن تقوم بهذا الأمر مثلما يقوم به البشر.

—Smithsonian Institution Oral and Video Histories, April 20, 1995

التكامل

شركة أبل هي الشركة الوحيدة في هذا المجال التي تصمم الجهاز بأكمله، من المكونات الصلبة والبرمجيات وعلاقات المطور والتسويق. وقد تحول هذا، في رأيي، ليصبح ميزة أبل الإستراتيجية العظمى. لم يكن لدينا خطة، لهذا بدأ الأمر وكأنه عيب خطير. ولكن في وجود خطة، يصير هذا الأمر ميزة أبل الإستراتيجية الجوهرية، وإذا اعتقدت أنه لا يزال هناك مجال للابتكار في هذه الصناعة، فإنني أعتقد هذا، لأن أبل بإمكانها أن تبتكر أسرع من أي شركة أخرى.

—Time, October 10, 1999

المواهب متعددة الاختصاصات

لم أكن قط ممن يؤمنون بأن فصال المهارات. لقد كان ليوناردو دا فينشي فناناً عظيمًا وعالماً عظيمًا. وكان مايكل أنجلو يعلم كيفية قطع الحجارة في المحجر. وهناك مجموعة من علماء الحاسوب الذين أعرفهم هم موزيقيون. بعضهم أفضل من الآخرين ولكنهم ليسوا

يعتبرون الموسيقى جزءاً مهماً من حياتهم. أنا لا أعتقد أن أفضل العاملين في أي من هذه المجالات يرون أنفسهم كفرع واحد من شجرة كثيفة الفروع. لا يمكنني أن أرى هذا. إن الناس يجمعون تلك الأمور معًا كثيراً. قال دكتور لاند عن شركة بولارويد: "أرغب في أن تقع بولارويد في نقطة الاتصال بين الفن والعلم"، ولن أنسى أبداً هذه المقوله. أعتقد أن هذا الأمر ممكن، وأعتقد أن الكثير من الناس حاولوا تحقيقه.

—Time, October 10, 1999

السرقة عن طريق الانترنت والتحفيز

لا يمكننا أن نتصور كيف يمكن إقناع الناس بأن يتوقفو عن أن يصبحوا لصوصاً، ما لم تقدم لهم جزرة – وليس عصا فقط. والجزرة هي: سوف نقدم لك تجربة أفضحيل، وسوف تكلفك فقط دولاراً واحداً عن كل أغنية.

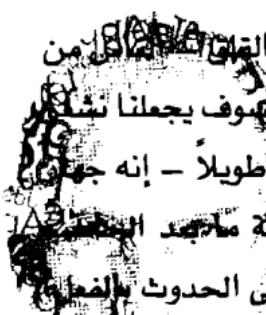
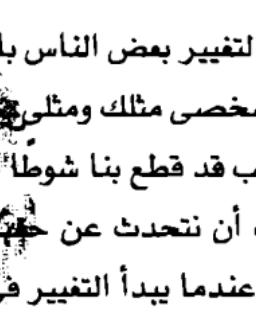
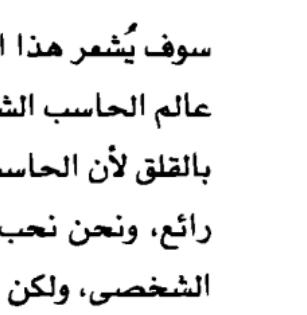
—Rolling Stone, December 25, 2003

لن تعمل أي من التقنيات التي تتحدث عنها. لدينا هنا إشادة الدكتوراه يعرفون هذه الأمور حق المعرفة،

ولا نعتقد أنه يمكن حماية المحتوى الرقمي ... الجديد في الأمر هو نظام توزيع الملكيات المسروقة الفعال بشكل مذهل والمسمي بالإنترنت - ولن يمكن لأحد أن يفلق الإنترت. يتطلب الأمر نسخة واحدة مسروقة توضع على الإنترت. والطريقة التي عبرنا بها عن هذا الأمر لهم هي: اكسر قفل واحد، تفتح أي باب. يتطلب الأمر شخصاً واحداً ليكسر قفلًا.

— Rolling Stone, December 25, 2003

جهاز آي باد iPad والتغيير الحتمي

سوف يشعر هذا التغيير بعض الناس بالقلق  من عالم الحاسب الشخصي مثلك ومثلي  سوف يجعلنا نشتكي بالقلق لأن الحاسب قد قطع بنا شوطاً طويلاً - إنه جهاز آي باد رائع، ونحن نحب أن نتحدث عن حمبة ماجد الوسيف الشخصي، ولكن عندما يبدأ التغيير في حدوث  أعتقد أنه لا يكون مريحاً للكثير من الناس.

— 2008 Conference, June 1–3, 2010

لقد ألهمنا آى باد iPad لصنع آى فون iPhone

لقد عملت على الجهاز اللوحي أولاً. لقد راودتني فكرة التخلّى عن لوحة المفاتيح، والكتابة على شاشة زجاجية تدعم اللمس المتعدد، وطرحـت على رفاقتـي سؤـلاً وهو: هل يمكنـنا ابتكـار شـاشـة تـدعـم اللـمس المـتـعـدـد يـمـكـنـنـي إـرـاحـة يـدـي عـلـيـها وـأـقـوم بـالـكـاتـبـة عـلـيـهـا. وبعد حـوـالـى ستـة أـشـهـرـ، استـدـعـونـي وـعـرـضـوـا عـلـى النـمـوذـج الـأـولـى لـهـذـه الشـاشـةـ، وـكـانـت رـائـعـةـ. لـقـد حـدـثـ هـذـا فـي أـوـاـئـلـ الـقـرنـ الـحـادـىـ وـالـعـشـرـينـ. بـعـد ذـلـكـ سـلـمـتـهـا إـلـى أحـد رـفـاقـنـا الـآخـرـينـ، أحـد عـبـاقـرـة تصـمـيم وـاجـهـاتـ الـمـسـتـخـدـمـ، الـذـى اـتـصـلـ بـىـ بـعـد بـضـعـة أـسـابـعـ وـكـانـ لـدـيـهـ نـمـوذـجـ أـولـى وـبـضـعـةـ أـشـيـاءـ بـلـأـخـرـىـ. فـكـرـتـ، يـا إـلـهـىـ، يـمـكـنـنـا بـنـاءـ هـاتـفـ مـحـمـولـ مـنـ هـذـاـ، كـمـ جـاءـتـ الـمـشـرـوعـ جـانـبـاـ لـأـنـ الـهـاتـفـ أـكـثـرـ أـهـمـيـةـ، ثـمـ قـضـيـنـاـ السـنـوـاتـ التـالـيـةـ فـيـ الـعـلـمـ حـتـىـ صـنـعـنـاـ هـاتـفـ آـيـ فـونـ iPhoneـ.

D8 Conference, June 1–3, 2010

آی فون iPhone

إن آي فون iPhone يتقدم خمس سنوات على ما صنعته الجميع. وحتى لو لم نقم بأى شيء إضافى فسنظل فى المقدمة لخمس سنوات تالية.

—Newsweek, January 9, 2007

آی بود نانو iPod Nano

لقد دخلنا إلى أرض مجهولة. إننا لم نبع هذا الكم من آى شيء من قبل.

—CNBC Interview, September, 2006

آی بود تاچ iPod Touch

في البداية، لم نكن متأكدين تماماً مثل كيفية تسويق iPod Touch هل كان مجرد جهاز آي فون لكن دون هاتف؟ هل كان حاسب جيب؟ ما حدث، وما أخبرنا به العملام في ذلك بدءوا في اعتباره جهاز ألعاب. وبدأنا في تسويقه على النحو، وقد كان. وما نراه الآن هو أقل اهتمام تكتل

التطبيقات، وهذا مصدر جذب كبير؛ لذا فقد كان كل ما ركزنا عليه هو تقليل السعر إلى ۱۹۹ دولاراً. لم نكن بحاجة لإضافة أمور جديدة، بل كنا بحاجة إلى تقليل السعر حتى يكون في متناول الجميع.

—New York Times, September 9, 2009

آى تيوفنر iTunes

أكده موقعاً Napster و Kazaa أن الإنترن特 وسيط مثالى لتقديم الموسيقى. المشكلة أنها موقعاً غير قانونيين، وتعتبر الخدمات التي قام هذان الموقعاً بتطويرها ضعيفة بمقاييس الحقوق التي تقدمها، وهي تعاملك كأنك مجرم. يمكنك نسخ أسطوانة، أو أن تضعها على مشغل MP3 الخاص بك. لهذا كانت فكرتنا أن نبتكر خدمة موسيقية لا تحتاج إلى الاشتراك بها، كل ما عليك هو شراء الأغنية مقابل ۹۹ سنتاً، وتحصل على نسخة رقمية رائعة — تحصل على حق استخدامها كاملاً؛ فيمكنك أن تنسخ أي عدد من الأسطوانات ترغب به للاستخدام الشخصى، ويمكنك أن تضيفها إلى جهاز آى بود iPod الخاص بك، ويمكنك أن

تستخدمها في تطبيقاتك الأخرى، ويمكنك أن تضعها على عدد من أجهزة الحاسب.

—CNN, April 28, 2003

سيرة جوبز الذاتية

الهدف: أبحث عن بناء يحتاج إلى إصلاح ذي قاعدة صلبة، لأنني أرغب في إزالة الحوايطة، وبناء الجسور، وإشعال النيران. إنني أمتلك خبرة واسعة، وطاقة لا تتضمن، وقليلًا من "الرؤى" ولا أخشى البدء من جديد. المهارات: "الرؤية"، والخطابة، وتحفيز الفرق، والمساعدة في ابتكار المنتجات المذهلة.

Sir Steve Jobs, résumé, a placeholder ad to promote iTools, on me.com, January 5, 2000

ميراث جوبز في شركة أبل

إذا أصبحت شركة أبل مكانًا تباع فيه أجهزة الكمبيوتر كسلعة، مكانًا تقip عنه الرومانسية، وبضمير فيه أن أجهزة الحاسب هي أكثر المختراعات التي أحدثت ثورة

الإنسان إدھالاً، فسوف أشعر أنني فقدت أبل. ولكن إذا كنت على بعد مليون ميل، وظل هؤلاء الناس يشعرون بهذه الأمور ... فسوف أشعر بأن جيناتي لا تزال هناك.

—Newsweek, September 29, 1985

راتب جوبز السنوي البالغ دولاراً واحداً

لقد كنت أتقاضى ٥ سنتاً في العام عن الحضور ... والخمسين سنتاً الأخرى بناءً على أدائي.

—Apple Shareholders Meeting, 2007

التخلص من الماضي

عندما وصلت إلى هنا عام ١٩٩٧ كنت أبحث عن مساحة أكبر، ووجدت أرشيفاً به ملفات أجهزة Mac القديمة وأجهزة أخرى، فشحنت كل هذا إلى ستانفورد. إذا نظرت للخلف في هذا المجال، فسوف تنهار. يجب عليك أن تتذكر للأمام.

—Wired, December 22, 2008

تعقيدات الحياة

إنها مجنونة: إننا جميعاً نحيا حياة صاحبة، فلدينا وظائفنا، واهتماماتنا، وبعضاً من أطفالنا، بل وتزداد حياة الجميع صحبًا، ولا يقل هذا الصخب، في هذا المجتمع الصاخب. إنك لا تمتلك الوقت لتعلم هذه الأمور، وسيزداد تعقيد كل شيء ... لا يمتلك أحدنا وقتًا كافياً لتعلم كيفية استخدام الفسالة أو الهاتف.

—The Independent, October 29, 2005

خسارة حصة السوق

وكيف خسر المحتكرون؟ فكر في هذا الأمر: بعض موظفي الإنتاج بعض المنتجات الجيدة، وتحقق الشرطة الاحتكار. ولكن بعد هذا، لا يكون موظفو الإنتاج هم... يدفعون الشركة للأمام، بل موظفو التسويق أو الأشخاص الذين يسعون مجال العمل ليشمل أمريكا اللاتينية أو آسيا... لذا تبدأ مجموعة مختلفة من الأشخاص، ولكن من يدير العرض في نهاية الأمر؟ إنه موظف التسويق.

bloomberg Businessweek, October 12, 2004

خسارة المال

أنا الشخص الوحيد الذى أعرفه خسر ربع مليار دولار فى عام واحد. ... إن هذا الأمر يبنى الشخصية بشكل جيد.

—Apple Confidential 2.0, 2004

الفرص الضائعة

لقد ذهبنا إلى شركة أتاري وقلنا: "مرحباً، إننا نمتلك هذا الشيء الرائع، وقد صنعته من بعض الأجزاء التي تصنونها، فما رأيكم في أن تمولونا؟ أو سنعطيه لكم. إننا نرغب فقط في أن يرى النور. أعطونا راتباً، وسوف نأتي بـ^{الآن} حل لحسابكم". ولكنهم رفضوا؛ لذا ذهبنا بعد ذلك إلى هيليت باكارد، وقالوا، "نحن لا نحتاج إليكم، إنكم لم تنهوا دوامتكم الجامعية بعد".

—Reality Check, 2008

ماك كيوب Mac Cube

هناك طفرة تجارية سابقة لأوانها: إن جي ٤ كيوب G4 Cube هو أفضل أجهزة الحاسب التي صنعت على الإطلاق، فهو فئة جديدة تماماً من أجهزة الحاسب، حيث يمزج بين الأداء الساحق لبنيتوم لشريحة باور ماك جي ٤ Power Mac G4 وصغر الحجم، والهدوء أثناء التشغيل، والتصميم الأنique لواجهة سطح المكتب من آى ماك iMac. إنه عمل فذ هندسة وتصميمًا، ونحن نشعر بالإثارة لأننا سنكشف النقاب عنه لعملائنا أخيراً.

—Macworld Expo, 2000

بداية ماكتوش

نحن الآن في عام ١٩٨٤، ويبدو أن آى بي إم تريد تسيطر على السوق بأكملها. وتعتبر أولى هي المنافس الوحيدة الذي كان قادراً على المنافسة بشكل يثير القلق لدى آى بي إم. لقد بدأ التجار الذين كانوا يرحبون في بداية الأمر بـ آى بي إم بالخوف من المستقبل الذي ستسيطر فيه على كل شيء.

وتحكم به، لهذا فقد بدءوا في التحول من مكان متزايد إلى

أبل على أساس أنها القوة الوحيدة التي يمكنها أن تضمن لهم حرية لهم في المستقبل. إن آى بي إم تريد السيطرة على السوق بأكملها، وهي توجه أسلحتها نحو العقبة الأخيرة في طريق السيطرة على هذه الصناعة، توجهها نحو أبل، هل ستنهي آى بي إم على مجال صناعة الحاسب؟ وعصر المعلومات بأكمله؟ هل كان جورج أورويل على حق؟

—Apple keynote address for the “1984” Macintosh ad, 1983

ارت ماكتوش

لملك رأيت إعلانات ١٩٨٤. لقد كانت ماكتوش في الأساس، تلك الشركة الصغيرة نسبياً في كويرتينو ب كاليفورنيا، تتحدى شركة آى بي إم العملاقة فائلة: "انتظرى دقيقة، إنك ستبكون الطريق الخاطئ. ليس هذا هو المسار الذي نريد لأجهزة الحاسب أن تسلكه. ليس هذا هو الإرث الذي نريد أن نتركه. ليس هذا ما نريد لأطفالنا أن يتلعلوه. هذا خطأ وسوف نريك الطريقة الصحيحة للقيام به وها هو ذا، إنه يدعى ماكتوش وهو أفضل بكثير".

—Smithsonian Institution Oral and Video Histories, April 20, 1995

التصريحات الجريئة

أنا أفهم مدى حب الناس للتحرك المدرج البطيء، ولكنني شخصياً رجل القرارات الفجائية.

—Code Name Ginger, 2003

التسويق

إنتى أحلم بأن يمتلك كل شخص فى العالم جهاز حاسب أبل الخاص به، ولكى نحقق هذا الحلم، علينا أن نصبح شركة تسويق عظيمة.

—Odyssey: Pepsi to Apple, 1987

افتقاد مايكروسوفت للابداع

المشكلة الوحيدة في مايكروسوفت أنهم لا يمتلكون أحداً ذوق، وأنا لا أعني بذلك على مستوى محدود، بل أعني على مستوى واسع، بمعنى أنهم لا يفكرون في ابتكار أي فكرة جديدة ولا يضعون الكثير من الثقافة في منتجاتهم، توجد لدى مشكلة في نجاحهم - فتقودونا يستسلمون

معظم الوقت. إن مشكلتي في حقيقة أنهم يصنعون منتجات رديئة الجودة حقاً.

—Triumph of the Nerds, PBS, June 1996

الأمر الذي لا أعتقد أنه جيد هو أنتي لا أصدق أن مايكروسوفت قد حولت نفسها إلى وكيل لتحسين الأشياء، وكيل لابتكار الطفرة التالية. فلطالما أتهم اليابانيون، على سبيل المثال، بأنهم اعتمدوا التقليد – وبالفعل كان هذا ما يفعلونه في البداية، ولكنهم تطوروا شيئاً فشيئاً وبدعوا في الابتكار – انظر إلى سياراتهم، لقد ابتكروا الكثير فعلًا في هذا المجال. ولكن لا يمكنني قول المثل على مايكروسوفت.

—Rolling Stone, June 16, 1994

نظرة مايكروسوفت المحدودة

لقد أحببتك بيل جيتس بأنتي أؤمن بكل كلمة قلتها ولكن لا يجب أن أقول ذلك على الملأ. أنا أتمنى له كل خير، فعلًا. كل ما في الأمر أنتي أعتقد أنه وشركة مايكروسوفت ضيقاً الأفق إلى حد ما. كان جيتس ليصبح أكثر إتساعاً ضيقاً في الناحية الفكرية لو كان قد دخل في حالة من الإبداع

الحقيقة ولو مرة أو يعود للرؤية الحالية التي كانت لديه عندما كان شاباً.

—New York Times Magazine, January 12, 1997

القيم التي هي غير محلها

أنت تعلم أن انتباعي الرئيسي عن الأمور المالية تلك أنها طريقة، وأنا أولى كل اهتمام لها، لأنها أكثر شيء مميز أو قيم حدث لي في السنوات العشر الأخيرة. ولكنني أشعر بكبر السن أحياناً عندما أتحدث في إحدى الجامعات وأكتشف أن أكثر ما يهابه الطلبة هو حقيقة أنتي مليونير.

—Playboy, February 1985

الأخطاء

فيما يتعلق بإبعاد برنامج فلاش Flash عن منتجنا الإلكتروني هناك بعض الأشياء تصلح لإدخالها على المنتج والبعض لا يصلح. وإذا أخبرنا السوق بأننا نتخذ خطاناً في هذا الصنف فسوف نغير من أسلوبنا.

June 1, 2010

المال

لا يتعلّق الابتكار بكم التمويل الذي تحظى به للبحث والتطوير. فعندما ابتكرت أبل جهاز ماك Mac، كانت آى بي إم تتفق على الأقل ١٠٠ ضعف أكثر من أبل على البحث والتطوير. إن الأمر لا يتعلّق بالمال، بل يتعلّق بالأشخاص الذين يعملون معك، والأسلوب الذي تقدّهم به، ومدى فهمك للأمور ... ونادرًا ما أجد منتجاً أو خدمة مهمة في حياة البشر إلا وكان هناك متنافسان على الأقل يتباريان في تقديمها. وقد احتلت أبل مكانة رائعة أهلتها لكي تكون هذا المتنافس الثاني.

—*Fortune, November 9, 1998*

لقد كانت قيمتي السوقية تتجاوز المليون دولار عندما كنت في الثالثة والعشرين، وتجاوزت العشرة ملايين دولار عندما كنت في الرابعة والعشرين، وتجاوزت المائة مليون دولار عندما كنت في الخامسة والعشرين، ولكن لم يكن هذا الأمر يهمني على الإطلاق لأنّي لم أفعل هذا أبدًا من أجل المال.

—*Triumph of the Nerds, PBS, June 1996*

تحفيز الموظفين

إن ما يحدث في معظم الشركات هو أنك لا تبقى الموظفين الرائعين في بيئات عمل حيث يتم إحباط إنجازاتهم بدلاً من تشجيعها؛ فيترك الموظفون الرائعون العمل وينتهي بك الأمر بالبقاء عند مستوى متوسط. أنا أعلم هذا، لأن هذه هي الطريقة التي بُنيت بها أبل.

—Playboy, February 1985

إن الموظفين الذين يقومون بالعمل هم القوة الدافعة لما كنتموه، ومهمتي أن أخلق مساحة لهم، وأن أنظر بقية المؤسسة وأحافظ على استمرارها ... هذه هي أدق مجموعة من البشر عملت معها. فهم جميلون جداً ولكن الأهم من هذا أنهم يتشاركون ميزة خاصة تتعلق بالطريق التي ينتظرون بها إلى الحياة، وهي أن المرحلة هي الجائزة في حد ذاتها. إنهم يرغبون حقاً في أن يكون المنتج يخرج إلى العالم. وهو أمر أهم من حياتهم الشخصية الآن.

—Macworld, no. 1, February 1984

التحضير

إلى جون سكولى المدير التنفيذي السابق لشركة بيبسي
الذى حاول ستيف جوبز استقطابه للعمل فى شركة أبل:
هل ترغب فى أن تقضى بقية عمرك فى بيع المياه المحللة
أم ترغب فى فرصة لتفجير العالم؟

—Odyssey: Pepsi to Apple, 1987

أن تصبح قرصاناً أفضل من أن تتضم إلى البحريـة.

—Odyssey: Pepsi to Apple, 1987

الحاجة إلى العمل الجماعي

لأنك في عالم الأعمال، لم يعد بمقدور شخص واحد القيام بأى
شيء. عليك أن تكون حولك فريقاً من الأشخاص. وأنت
مسئول عن تكامل العمل بين أعضاء هذا الفريق، فالجميع
يحاولون تقديم أفضل عمل يمكنهم تقديمه.

—Smithsonian Institution Oral and Video
Histories, April 20, 1995

أجهزة نتبوك Netbooks

ليست أجهزة نتبوك Netbooks أفضل من أي شيء آخر.
إنها فقط أجهزة كمبيوتر محمولة رخيصة السعر.

—Apple event for iPad 1, January 27, 2010

المنتجات الجديدة

سبق أن قلت هذا الأمر، لكنني أعتقد أنه يستحق التكرار:
من المبادئ الأساسية لتركيبة أبل أن التكنولوجيا وحدها
ليست كافية. فتضافر التكنولوجيا مع الفنون الحرة
والإنسانيات هو ما يعطينا النتيجة التي يجعل قلوبنا تفنى
فرحاً. وأكثر المجالات التي تتطبق عليها هذه المفاهيم هو
مجال أجهزة ما بعد الكمبيوتر الشخصي.

وكلير من العاملين في سوق أجهزة الكمبيوتر المحمول
يندفعون وينظرون إلى هذه الأجهزة باعتبارها الشكل
القادم من أجهزة الكمبيوتر الشخصي. وتقوم الشركات
مختلفة بتصنيع المكونات الصلبة والبرمجيات. وتحتاج
الآلات

عن السرعات ومعدل التقذية تماماً كما فعلوا مع أجهزة الكمبيوتر.

وتقول خبرتنا ومبادئنا إن هذه ليست الطريقة الصحيحة للتعامل مع هذه الأجهزة. فأجهزة ما بعد الكمبيوتر الشخصي يجب أن تكون أسهل في الاستخدام من الكمبيوتر الشخصي. كما يجب أن تكون أكثر عفوية في التفكير عن الكمبيوتر الشخصي. ويجب أن تتضادر البرمجيات والتكوينات الصلبة والتطبيقات بطريقة أكثر سلاسة عنها في الكمبيوتر الشخصي.

ونحن نعتقد أننا نسير على الدرب الصحيح في هذا الصدد. فنحن نعتقد أن لدينا الهندسة الصحيحة، ليس فقط في السليكون ولكن في تنظيم المادة من أجل تصميم هذه الأنواع من المنتجات.

ولذلك أعتقد أن لدينا فرصة جيدة جداً لنكون منافسين جيدين في السوق. وأأمل أن يعطيك ما رأيته اليوم إحساساً جيداً حيال ذلك.

—Apple event for iPad 2, March 2, 2011

لا للعيش على أمجاد الماضي

أعتقد أنك إذا قمت بأمر ما وكان جيداً جداً، فعليك أن تذهب ل تقوم بأمر آخر رائع، ولا تركن إلى ما أنجزت لفترة طويلة، بل عليك التفكير فيما هو آت.

— NBC News Interview, May 25, 2006

تحمل مسؤولية تجربة العميل

نحن الشركة الوحيدة التي تصنع كل الأدوات - من مكونات صلبة، وبرمجيات، ونظام تشغيل. وبإمكاننا تحمل المسئولية الكاملة عن تجربة العميل. ونستطيع القيام بما لا تستطيعه الشركات الأخرى.

— Time, January 14, 2002

التجميع

كان واضحًا بالنسبة لي أنه في مقابل كل شخص يهتم بـ

تجمیع المكونات الصلبة ویرید تجمیع جهاز الكمبيوتر

الخاص به، يوجد ألف شخص لا يمكنهم القيام بذلك لكنهم يريدون العبث بنظام البرمجة ... كما كنت أفعل وأنا في العاشرة من عمري. وكان حلمي فيما يخص جهاز أبل ٢ Apple II أن أبيع أول كمبيوتر حقيقي مجمع... كان لدى فكرة في ذهني أتنى أريد تقديم الكمبيوتر في حاوية بلاستيكية.

—Triumph of the Nerds, PBS, 1997

واجهة الرسومية لجهاز مركز بالو آنتو للأبحاث PARC

كان لجهاز بالو آنتو أول واجهة مستخدم رسومية في العالم، وكانت تحتوي على نوافذ، ونظام قوائم بسيطة، والواجهات بسيطة وغيرها من الأشياء. لم تكن تعمل على نحو صحيح، لكنها كانت تشتمل على كل ما يحتاج إليه المستخدم... كنت مذهولاً من قدرات المرحلة الأولية من واجهة المستخدم الرسومية التي رأيتها لدرجة أتنى لم أفهم أو حتى أنتظر حتى أتحقق بشكل كامل من المرحلتين الأخريين.

—Smithsonian Institution Oral and Video Histories
April 20, 1995

ابتكارات مركز بالو ألتوللابحاث PARC

لم ينجز مركز بالو ألتوللابحاث التابع لزيروكس الأمر على نحو صحيح تماماً، لكن كانت لديه الفكرة الأولية لثلاثة أمور، وتمثلت هذه الأمور الثلاثة في: واجهات المستخدم الرسومية، الحوسبة الشائبة، والشبكات.

Smithsonian Institution Oral and Video Histories, April 20, 1995

التفكير المحدود

تربيح شركات الإنتاج الفنائي المزيد من الأموال عند بيع الأغنية على آي تيونز iTunes مقارنة ببيعها على قرص مدمج. وإذا أرادت الشركات زيادة الأسعار، فـ... يرجع إلى الطمع. فإذا ارتفعت الأسعار، عاد الناس إلى القرصنة، وخسر الجميع.

Guardian, September 21, 2005

الشراكة

لأنعتقد أن هناك شركة واحدة قادرة على القيام بكل شيء. ومن ثم علينا أن تكون شراكة مع الأشخاص الماهرین فى أمور ما... فتحن لا نحاول التفوق في البحث، ولذا تكون شراكة مع الأشخاص الماهرین في البحث... ونعرف كيفية تصنيع أفضل برامج الخرائط لتحديد موقع العمالء في العالم، لكننا لا نعلم كيفية صنع برمجيات المهام الخلفية، ولذا تكون شراكة مع الأشخاص ممن لديهم دراية بكيفية صنع برمجيات المهام الخلفية. وما نريده هو أن نقدم جهازاً لهذا المستهلك، وخبرة لهذا المستهلك، مخلفين بكل هذه المعلومات والأشياء التي نستطيع تقديمها له في واجهة

الاستخدام رائعة في منتج متجانس.

*D5 Conference: All Things Digital,
May 30, 2007*

يقول الناس إنك لابد أن تتمتع بقدر كبير من الشفافية وهذا صحيح تماماً. ويرجع السبب في هذا إلى طبيعته كشركة بأمر لا تشعر بشفاف تجاهه؛ ففيما يلي

صعب حقاً، وعليك إنجازه على مدار فترة زمنية ممتدّة. فإن كنت لا تحب هذا العمل ولا تجد أية متعة في القيام به، فسوف تستسلم. وهذا ما يحدث مع معظم الناس بالضبط. فإذا نظرت إلى الأشخاص الذين اعتبروا [ناجحين] في النهاية في عين المجتمع والأشخاص الذين لم يعتبروا كذلك، ستجد في أغلب الأحيان أن الأشخاص الناجحين أحبوا ما قاموا به، ولذلك استطاعوا المثابرة في الأوقات العصيبة، أما الأشخاص الذين لم يحبوا عملهم، فقد أقلعوا عن المحاولة لأنهم عقلاً، أليس كذلك؟ فمن سيرغب في تحمل أمر لا يحبه؟ إنه أمر يتطلب الكثير من العمل الشاق، والكثير من القلق المستمر، وإن لم تكن محباً لما تفعل، فسوف تفشل.

*Steve Jobs: All Things Digital,
May 30, 2007*

عليك أن تجد ما تحب. وهذا ينطبق على العمل مثلما ينطبق على أحبائك. فعملك سيملأ جزءاً كبيراً من حياتك، والسبيل الوحيد للشعور بالرضا الحقيقى يستلى في القيام بما تعتقد فعلاً أنه عمل رائع. والطريقة الوحيدة

للقيام بعمل رائع تتمثل في حب ما تقوم به... فلا تكف عن البحث.

—*Commencement address, Stanford University, June 12, 2005*

التفكير السلبي مقابل التفكير الإيجابي

نحن لا نعتقد أنه سيكون هناك اندماج بين صناعة التليفزيونات وصناعة أجهزة الكمبيوتر، فنحن نعتقد في الأساس أنك تشاهد التليفزيون لتعطل عقلك، وتعمل على الكمبيوتر عندما تريد أن تعمل عقلك.

—*Macworld, February 2, 2004*

الكمبيوتر الشخصى كمنفذ رقمى

نحن نؤمن بأن العصر الراهن التالي سيكون فيه الكمبيوتر الشخصى هو المنفذ الرقمى لكل الأجهزة الأخرى.

—*Time, January 14, 2002*

الإدراك

من أسباب اعتقادى أن مايكروسوفت استقررت عشر سنوات لتقليل نظام تشغيل ماك Mac هو أنها لم تفهم النظام من جذوره.

—Tenry Gross, “Fresh Air” interview, 1996

المثابرة

لدى قناعة بأن نصف ما يميز رواد الأعمال الناجحين عن غيرهم من رواد الأعمال غير الناجحين يتمثل في المثابرة بشكل صرف... فإن لم يكن لديك شفف كبير بما تفعل، فلن تستطيع البقاء، وسوف تستسلم... ولكنني أنت تكون لديك فكرة أو مشكلة أو خطأ تذهب في تصعيده وتشعر بالشفف تجاهه، وإنما فلن تسمتع بالمثابرة التي تؤمن بها للتثبت بما تفعله إلى نهايته.

Smithsonian Institution Oral and Video Histories, April 20, 1995

بيكسار

حازت شركة بيكسار أفضل المواهب في تصميم الجرافيك على مستوى العالم أجمع، والآن تمتلك أفضل المواهب الفنية في مجال الرسوم المتحركة الالزمة لصناعة مثل هذه الأفلام، وحقاً لا يوجد أحد في العالم يمكنه القيام بهذا الإنجاز؛ فهي ظاهرة فريدة من نوعها. فنحن على الأرجح متقدمون بنحو عشر سنوات عن أي شركة أخرى.

Smithsonian Institution Oral and Video Histories, April 20, 1995

لأننا نؤمن بأن فيلم Toy Story هو التقدم الأكبر في عالم الرسوم المتحركة منذ أن بدأت شركة والت ديزني العمل في هذا المجال، بإطلاق فيلم Snow White منذ خمسين عاماً.

Fortune, September 18, 1995

فريق عمل شركة بيكسار

تضم شركة بيكسار عدداً لا يأس به من الموظفين الرائعين، إلا أن مجموعة الموظفين العاملين بالشركة تمثل أكبر تجمع شهدته في حياتي من الموظفين البارزين. فهناك من هو حاصل على شهادة الدكتوراه في النباتات ثلاثية الأبعاد المصنعة بالحاسوب من أعشاب وأشجار وأزهار. وهناك آخر يعد الأفضل على مستوى العالم في تركيب الصور على الأفلام. كذلك تعد شركة بيكسار ذات اختصارات و مجالات متعددة أكثر مما يمكن لشركة أبل أن تتمتع به يوماً ما. لكن أهم ما في الأمر هو أنها أقل حجماً، بكثير، حيث يعمل بها ٤٥٠ موظفاً. ولا يمكنك أن تجد مثل هذه المجموعة التي تحظى بها شركة بيكسار في العالم حتى إن بحثت بينآلاف الأشخاص.

Fortune, November 9, 1998

التطبيقات الترفيهية على نظام الأندرويد

هناك متجر لبيع التطبيقات الترفيهية الخاصة بالأندرويد العاملة بنظام Android يمكنه التوجيه إلى

وهو لا يقدم شيئاً سوى التطبيقات الترفيهية على هاتفك الذي يعمل بنظام أندرويد. يمكنك تحميل التطبيقات على هاتفك، ويمكن لأطفالك تحميلها كذلك، كما يمكن لأصدقاء أطفالك تحميلها على هواتفهم - وهذا ليس هو المكان الوحيد الذي يمكنهم الذهاب إليه.

—Apple event for iPhone 4.0 software, April 8, 2010

الفخر بالمنتج

فيما يتعلّق بأعضاء فريق ماك Mac، البالغ عددهم ٤٧ شخصاً والذين وقعوا على الحاوية البلاستيكية لأول حاسوب ماكنتوش Macintosh: الفنانون يوقعون على عملهم.

—A Paraphrase from Folklore.org, February 2010

تقدير الأولويات

عن لقائه مع زوجته لورين، قال ستيف: كنت في ساحة انتظار السيارات، أستعد لتشغيل المحرك حين قلت في نفسي: إذا كانت تلك آخر ليلة لي في الحياة، فهل كنت سعيداً لأن أقضيها في أحد اجتماعات العمل أم مع تلك

السيدة؟ فخرجت من ساحة الانتظار مسرعاً، وسألتها عما إن كانت تقبل تناول وجبة العشاء معه. وافقت زوجتي، وتجلوتنا في جميع أنحاء المدينة، ومنذ ذلك الحين أصبحنا لا نفترق.

—New York Times Magazine, January 12, 1997

سير العمل

نظام سير العمل في أبل هو أنه لا يوجد نظام، وهذا لا يعني أننا لا نسير وفق نظام للعمل؛ فشركة أبل قمة في الانضباط، وتسيروفق أنظمة رائعة. غير أنه ليس نظاماً بالمعنى المتعارف عليه؛ فالنظام الذي يسير به العمل يجعلك أكثر كفاءة.

—Bloomberg Businessweek, October 12, 2004

المنتجات

يتذكر جيم ماكلونى، الرئيس الأسبق لعمليات شركة أبل على مستوى العالم، انتقادات جوبز التي وجهها للمسؤولين التنفيذيين الأساسيين بشركة أبل في

عام ١٩٩٧، عقب استقالة جيل أميليو وتولى جوبز مقايد
الأمور: المشكلة في المنتجات؛ فهي رديئة، وليس بها أي نوع
من الجاذبية!

—Bloomberg Businessweek, February 6, 2006

نشأة المنتج

عندما نقوم بابتكار منتج ما، فإننا نقوم بإنشائه نظراً
لاستماعنا لآراء عملائنا، حيث نأتي بمستلزمات المنتج
ونقوم بدمج ما نود رؤيته كذلك. إننا نبتكر منتجات
جديدة. ولن تعرف حقيقة ما إذا أحبها العملاء كما تحبها
أنت أم لا.

—CNBC.com, September 5, 2007

تصميم المنتج

فيما يتعلق بواجهة المستخدم أكوا Aqua في نظام تشغيل
OS X، يقول ستيف: لقد جعلنا أزرار الشاشة تبدو رائعة
للغاية، حتى إنك سوف ترغب في لعقها.

—Fortune, January 24, 2000

تصور المنتج

لا يعني المنتج بالثقافة الدارجة، ولا يعني بخداع الأشخاص، ولا يعني كذلك ياقناعهم برغبتهم في اقتناء شيء هم في الواقع لا يرغبون في اقتنائه. إننا نكتشف ما نرحب فيه. وأعتقد أننا نتمتع بمهارة لا يأس بها في اتباع النظام المناسب لمعرفة ما إذا كان للكثيرين رغبة فيه كذلك؛ وهذا ما نتلقى مقابلاً للقيام به. إذن فلا يمكنك، كما تعلم، الخروج وطرح السؤال على الآخرين بشأن ما هو [الشيء] الكبير التالي؟ ثمة اقتباس رائع على لسان هنري فورد يقول فيه: "لو كنت موجهاً السؤال للعملاء مما يرغبون فيه، لأجابوني: نريد حصاناً أسرع".

— Friday, March 7, 2008

تجديد المنتج

إن ما تسمى وراءه شركة أبل دائمًا هو تجديد المنتج. فضلاً أسممت الشركة في هذا المجال عن طريق اختيار ^{أفضل} أبل II. وأعتقد أن جهاز ماك قد قدم ^{الخطوة} الذي كانت معظم الصناعات قائمة على ^{فوق} خلال اللحظة.

العشر الماضية. وقد حان وقت ابتكار شخص ما لبعض التجديدات لكن يمضي بهذا المجال قدماً، ومن أفضل من شركة أبل للقيام بهذا العمل.

— CNN.com, April 23, 2004

دمج المنتج

إن أكثر ما يكسبني شعوراً بالفخر داخل شركة أبل هو اللقاء الوسائل التقنية والبشرية معاً، كما حدث مع النشر؛ فقد اقتنى فن الطباعة بالفهم التقنى والتميز فى تطبيقه بالوسائل الالكترونية، مما مكن الأفراد من استخدام الحاسوب الآلى دون الحاجة إلى فهم أوامرها الفامضة. لقد كان ذلك الدمج

لأنه من بين الأمرين هو ما جعلنىأشعر بالفخر الشديد.

— Smithsonian Institution Oral and Video Histories, April 20, 1995

تتمتع شركة أبل بمجموعة أساسية من المواهب، وتمثل تلك المواهب في: إنتا نقدم، في اعتقادى، مكونات صلبة رائعة التصميم. إنتا نقوم بعمل تصميم صناعي متميز، كفراشئ، نظاماً وبرمجيات تطبيقية متميزة. إنتا تتألق بالكلمة، كلها معاً داخل منتج واحد، ونحن

الشركة الوحيدة في مجال صناعة الحاسب الآلي التي يمكنها القيام بهذا العمل.

—Rolling Stone, December 25, 2003

شركة أبل هي أكثر شركات التكنولوجيا إبداعاً - كما أن شركة بيكسار هي الأكثر إبداعاً ومهارة في مجال التكنولوجيا.... بالإضافة إلى ذلك، فإن كل فنان التسجيل تقريباً يستخدمون أنظمة ماك Mac ويمتلكون أجهزة آي بود iPod، والآن يمتلك معظم العاملين بصناعة الموسيقى أجهزة آي بود iPod كذلك. هناك ثقة في عالم الموسيقى بأن شركة أبل تقدم الشيء المناسب - بأنها لن تقصر في عملها - وأنها تهتم بالعملية الإبداعية وبالموسيقى. كما يشمل ما تقدمه برنامج نظام التشغيل وبرامجه للخدمات وبرامج التطبيقات والمكونات الصلبة. فشركة أبل هي الشركة الوحيدة على مستوى العالم التي تقدم كل هذا في آن واحد. يمكننا ابتكار نظام كامل قائم للتشغيل - ونتحمل مسؤوليته.

—Bloomberg Businessweek, February 2, 2004

تقوم إحدى الشركات بصناعة البرمجيات. وتقوم الأخرى بصناعة المكونات الصلبة... هذا لا ينجح؛ فلا يمكن للتجديد أن يحدث بالسرعة الكافية، ولن يكون الدمج سلساً بالقدر الكافي، ولن يتحمل أحد مسؤولية واجهة المستخدم - ومن هنا تحدث الفوضى.

—Time, October 16, 2005

سرية المنتج

إننا لا نتحدث مطلقاً عن المنتجات المستقبلية. هناك قول مأثور في شركة أبل وهو: ألن يكون مضحكاً أن ترى سفينة تفرق بسبب التسرب الذي يحدث من أعلىها. لذا

~~لا أريد أن يحدث هذا الأمر. إذن لا يمكنني حقاً أن أخبرك~~

~~بالمزيد~~

—ABCNews.com, June 29, 2005

طلب المنتج

المنتجات تتحدث عن نفسها.

—Playboy, February 1985

مشاركة المكاسب، وليس الدفع مقدماً

الوسيلة هي وقف نظام الدفع المقدم، وهي الرجوع إلى صفة إجمالي الإيرادات وأخبار الفنان بأنفسنا: "سوف نقدم لك ٢٠ سنتاً على كل دولار تربحه... ولكننا لن ندفع مقدماً، وستكون المعادلة غاية في السهولة: كلما حققت نجاحاً زاد ربحك، أما في حالة فشلك فلن تحصل على أية أموال. سوف نمضي قدماً وتغامر ببعض أموال التسويق معك، ونترك الأمر لك. فإذا أخفقت، فلن تربح أموالاً - أما إذا نجحت، فسوف تربح المزيد والمزيد". تلك طريقتنا، وتلك هي الطريقة التي يعمل بها العالم بأسره.

— Rolling Stone, December 25, 2003

الجودة

لقد أردنا فقط أن ننشيء أفضل ما يمكننا إنشاؤه. على أيدينا كنتم نجاراً تقوم بصنع خزانة جميلة من الأدرياف، فإنكم تستخدم قطعة من الخشب الرديء في الجزء العلوي حتى وإن كانت مواجهة للحائط حيث لن يراها أحد. فسوف تكون على علم بوجود تلك القطعة، لأنكم لا تعيشون في عالم ٢٠٠١، بل في عالم ١٩٦٩.

ثم تستخدم قطعة خشبية جميلة في الخلف. ولكن تعم بنوم هادئ ليلا، يجب أن يكون الشكل الجمالي، الجودة، على أكمل وجه.

—Playboy, February 1985

تفوق الجودة على الكم في الأهمية؛ فصنع شيء واحد كامل أفضل من صنع شيئين ناقصين.

—Bloomberg Businessweek, February 6, 2006

موقع المقر

حول موقع متاجر شركة أبل في الأدوار العالمية من الأسواق العالمية، قال ستيف: كانت تكلفة المقر عالية للغاية، ولم يكن على الناس أن يغامروا بـ 20 دقيقة من وقتهم، بل كان عليهم أن يغامروا بـ 20 درجة سلم فحسب.

— Fortune, March 19, 2007

إمكانية الاعتماد على المنتج

هناك عبارة تستخدم كثيراً في أحداث شركة أبل عن الاعتماد على المنتج: إنه يعمل جيداً.

—Frequently used phrase at Apple events

تكرار النجاح

ثمة أمر قديم يتعلق بعالم الأعمال، لا وهو متلازمة المنتج الثاني. معظم الشركات التي تحقق نجاحاً حقيقياً في المنتج الأول لا تدرك السبب في نجاحه. وبالتالي ينموا الطموح لديهم مع المنتج الثاني ويبالغون فيه كثيراً، ويفشل منتجهم الثاني. إنهم يخفقون في إظهارهم ~~للجمهور~~ لأن أنه يخفق في مواكبة السوق لأنهم لم يدركون بالفعل السبب في أن المنتج الأول كان مواكباً لظروف السوق.

To Infinity and Beyond! 2007

المخاطرة بالفشل

كان بوب ديلان مثلاً أعلى لي. وبينما كنت أكبر، حفظت كلمات أغانيه كلها ولاحظت أنه لم يبق على وثيره واحدة أبداً. وإذا ألقيت نظرة على حياة الفنانين؛ فإن كانوا جيدين حقاً، فهذا يحدث دوماً في فترة من الفترات حيث يستطيعون القيام بشيء ما لما تبقى من حياتهم. وقد يكونوا ناجحين حقاً أمام العالم الخارجي، ولكنهم ليسوا ناجحين أمام أنفسهم. وفي هذه اللحظة، يتغير على الفنان أن يقرر حقاً من يكون. فإذا واصل المخاطرة بالفشل فإنه يظل هناناً. وقد كان ديلان وبيكاسو يخاطران دوماً بالفشل.

وشرطة أبل هي سبيلي إلى المخاطرة. بالطبع، أنا لا أريد أن أفشل. وعلى الرغم من أنني لا أعرف كيف تبدو الأمور السيئة حقاً، فأمامي الكثير لأفكر فيه قبل أن أتفاق. حيث يتغير على أن أفكر في العواقب بالنسبة لشركة بيكسار ولأسرتي ولسمعي. لقد قررت أنني لا أهتم حقاً لأن هذا هوماً أرغب في القيام به. فإذا بذلت ما في وسعي وفشلتك، فقد تأس، فقد بذلت ما في وسعي.

— Fortune, November 9, 1998.

الرؤية المشتركة

الشء الذى يجمعنا فى شركة أبل هو القدرة على ابتكار
أشياء من شأنها تغيير العالم، وهذا مهم للغاية.

*Smithsonian Institution Oral and Video
Histories, April 20, 1995*

البساطة

بينما تزداد التكنولوجيا تعقيداً، تزداد الحاجة إلى التركيز على نقطة قوة شركة أبل المتمثلة في معرفة كيفية جعل التكنولوجيا الدقيقة أسهل فهماً عند الناس، فخبراء صناعة أجهزة الكمبيوتر في العالم لا ينفكون عن الليل في سبيل ذلك لأنهم لا يفكرون في هذه الأشياء.

New York Times Magazine, November 30, 2003

إن كان بإمكاننا أن نمتلك أربع منصات منتجات غير
فهذا كل ما نحتاج إليه. هكذا، يمكننا أن نجعل
الأول يعمل على كل خط على حدة بدلاً من أن تكون

ثانيةً وأقل خبرة ليعمل على كل منصة من المنصات.
ومن الممكن أن نشغل كل منها على نحو أكثر سرعة.

—Keynote address, Seybold conference, 1998

هناك عقيدة راسخة للغاية داخل شركة أبل تتلخص في تحويل التكنولوجيا الحديثة إلى تكنولوجيا يسهل على الأشخاص فهمها ... الأشخاص الذين لا يريدون قراءة كتبias الإرشاد، الأشخاص المنشغلين للغاية في حياتهم.

—Guardian, September 22, 2005

فيما يتعلق ببساطة جهاز الآي ماك iMac، قال ستيف جوبز: إذا خرجمت وسألت الناس عن مشكلة أجهزة الكمبيوتر اليوم، فإنهم سيخبرونك بمدى تعقيدها، فبها عدد كبير من الأسلال تخرج من الخلف، وإنها كبيرة ومزعجة، كما أنها قبيحة حقاً وتستغرق وقتاً طويلاً للدخول على شبكة الإنترنت. ولذا، فقد حاولنا البدء في حل هذه المشكلات بواسطة منتجات مثل الآي ماك iMac. أعني أن جهاز الآي ماك iMac ما هو إلا حاسوب مكتبي صغير في حجم علبة صغيرة فقط. يمكنك توصيله وتصفح شبكة الانترنت في ١٥ دقيقة أو أقل.

—Macworld Expo, March 13, 1998

قمنا بمراجعة خارطة الطريق للمنتجات الجديدة وقمنا بالاستفادة من ٧٠٪ منها وأبقينا على ٣٠٪ من المنتجات التي كانت كالقطع الفنية. كانت فرق الإنتاج بشركة أبل سعيدة للغاية. كانت النتائج قريبة المنال، فكان القيام بذلك أسهل.

—Macworld Expo, January 6, 1998

أجهزة الهاتف الجوال مهمة حقاً بالنسبة للناس. إنه ليس أشبه بمنتج مغمور يؤثر على جزء صغير من الأشخاص. لقد شاهد الناس في النسخ التجريبية وأعلاناتنا شيئاً يعرفون كيف يمكنهم استخدامه. فلا يولي الناس للتكنولوجيا اهتماماً ومعظمهم يقول لنا: "ليس لدى وقت لاكتشاف ما يحتويه هذا الشيء". ويمتلك معظمنا خلية محمولة ولا يمكننا أن نفهمها بشكل كامل.

—USA Today, June 28, 2007

شعار، الجيل الأول من الآي بود iPod

ألف أغنية في جيبك.

—Apple advertisement, 2001

برامج الحاسب الآلى

أنشأ بيل جيتس أول شركة برمجيات فى هذا المجال. وأظن أنه أنشأ أول شركة برمجيات قبل أن يعرف أحد ماذا تعنى شركة برمجيات، وكانت هذه خطوة عظيمة. ونموذج العمل التجارى الذى انتهى الأمر باتباعه كان يؤتى ثماره حقاً. كان بيل يركز على برامج الحاسب الآلى قبل أن يتلفت أحد إليها. وهناك أكثر مما يمكنك قوله، ولكن ذلك هو الأكثر أهمية.

—D5 Conference: All Things Digital, May 30, 2007

المثير للاهتمام أنه إذا أقيمت نظرة على سبب وجود جهاز الآى بود iPod ومنتجات شركة أبل في الأسواق، فإن السبب هو أن الشركات اليابانية الإلكترونية العظيمة التي تمتلك سوق مشغلات الموسيقى الجوالة - نوعاً ما - اخترعوا تلك المنتجات وأمتلكوها ولكنهم لم يتمكنوا من ابتكار برنامج مناسب لها ولم يستطيعوا تخيل وتطبيق برنامج مناسب لها. ولأن الآى بود iPod هو مجرد برنامج في حد ذاته، فهو برنامج على جهاز الآى بود نفسه، وهو برنامج على جهاز الكمبيوتر الشخصى أو على جهاز ماك، وهو برنامج للتخزين.

—D5 Conference: All Things Digital, May 30, 2007

بخصوص: برنامج آي مو في iMovie، قال ستيف جوبز:

هذا البرنامج يجعل كاميرا الفيديو الخاصة بك تستحق عشرة أضعاف ثمنها لأنه يمكنك أن تحول المشاهد السينمائية إلى فيلم رائع باستخدام أدوات المقاطع الانتقالية وتقنيات المونتاج وقائمة أسماء المشاركين في الفيلم والموسيقى التصويرية. بإمكانك تحويل المشاهد الخام التي لن تنظر إليها مرة أخرى في كاميرا الفيديو إلى أداة تواصل رائعة، ومحترفة، وشخصية. إنه برنامج رائع... وقيمه بالنسبة لك عشرة أضعاف ما تدفعه فيه.

—Keynote speech at Macworld, January, 2001

روح الجهاز الجديد

كما تعلم إذا كانت المكونات الصلبة هي العقل وجسمه منتجاتها، فإن البرامج هي الروح بالنسبة لها.

—Keynote address, Apple Worldwide Development Conference, June 6, 2011

خطورة الركود

فى شركة أبل وخلال فترة غيابه الطويلة، قال ستيف: كانت مشكلة شركة أبل أنها نجحت وتخططت حدود الأحلام. لقد نجحنا نجاحاً عظيماً، وجعلنا الجميع يعلمون بنفس الحلم. وصارت بقية العالم على هذا النحو. المشكلة هي أن الحلم لم يتتطور فقد توقفت شركة أبل عن الإبداع.

— Rolling Stone, April 18, 1996

الالتزام

لا يتعين عليك تدوين ملاحظات. إذا كان الأمر مهمًا،
فلا بد من التذكرة.

— Inside Steve's Brain, 2009

إننا في شركة أبل نعطى جميع موظفينا حصة من الأسهم
في وقت مبكر للغاية. وكنا من بين الشركات الأوائل في
ولدينا سلبيات التي تقوم بذلك. وعندما عدت، أخذت
السلبيات وبدلتها بحصة في الأسهم. ليس

هناك سيارات أو طائرات أو علاوات. فالجميع يحصل على الراتب والأسهم... إنها طريقة عادلة للغاية لإدارة الشركة والتي ابتكرتها شركة هوليت باكارد والتي ساعدت شركة أبل على ترسيخها، أو كما أود أن أرى الأمر.

— Fortune, November 9, 1998

أهمية القصة

إننا رواد مجال الرسوم المتحركة المصنوعة بالحاسوب، ولكن جون لاستير قال ذات مرة، وهذه المقوله علقت في ذهني: "ليس هناك قدر من التكنولوجيا يمكن أن يغير قصة سيئة إلى قصة جيدة"....هذا التقانى للحفاظ على الجودة متصل بجذوره فى ثقافة هذه الشركة

To Infinity and Beyond! 2007

استراتيجية

في معرض الحديث بعدما ترك شركة أبل، قال ستيف: كما تعلم، كان لدى خطة كان بإمكانها إن traged شركه

لا يمكنني قول ما هو أكثر من أنه كان المنتج المثالي والإستراتيجية المثالية لشركة أبل. ولكن لم يكن هناك من يستمع إلى^{*}.

— Fortune, September 18, 1995

النجاح

يعتبر الكثيرون نجاح شركة بيكسار نجاحاً تم بين عشية وضحاها. ولكن إذا أقيمت نظرة عن كثب، ستتجد أن أكثر النجاحات التي تأتي بين عشية وضحاها تستغرق وقتاً طويلاً.

— To Infinity and Beyond! 2007

ضربة غير متوقعة

أشعر بكلّ شخصٍ سدد لي ضربة قوية في بطني ولا أستطيع التنفس. إنّي أبلغ من العمر ٢٠ عاماً فقط، وأرغب في الحصول على فرصة لمواصلة ابتكار الأشياء.

أعلم أن بداخلى على الأقل فكرة واحدة لجهاز كمبيوتر،
ولن تعطيني شركة أبل الفرصة للقيام بذلك.

—Playboy, September 1987

البقاء

النصر فى مجالنا يعني البقاء والاستمرار. وطريقنا نحو
البقاء هو طريق الابتكار نحو الاختلاف.

—Time, January 14, 2002

استحواذ عدائي

عن عملية استحواذ مخطط لها على شركة
أوريكل، لاري إيليسون، مما أعاد جويني رئيس لشركة أوريك
صرح ستيف: لقد قررت أنني لست من هؤلاء الأشخاص
الذين يخضعون لعمليات الاستحواذ العدائي. لم أكن
طلبوا مني العودة مرة أخرى، ربما كان الأمر مختلفاً.

—New York Times, Janury 12, 1997

امتلاك أسهم في شركة أبل

قال ستيف عن حصته في أسهم شركة أبل: أجل، لقد قمت ببيع الأسهم. لقد تخليت عن الأمل بشأن قيام مجلس إدارة شركة أبل بشيء. لم أظن أن الأسهم ستتصعد مرة أخرى. [بعد رحيل جوبز، وصلت أسهم شركة أبل إلى أدنى مستوى لها على الإطلاق.]

—Time, August 18, 1997

العمل الجماعي

مثل الأعلى في العمل هو فريق البيتلز. كانوا أربعة شباب يسيطرؤن على نزاعاتهم السلبية. كان كل فرد منهم يكمل الآخر، وكان الكل أكبر من مجموع الأجزاء. وهذه هي الطريقة التي أرى بها العمل: الأمور العظيمة في العمل لا يقوم بها شخص واحد أبداً، ولكن ينجذبها فريق من الأشخاص.

—60 Minutes, 2003

نظرة نحو التكنولوجيا

[التكنولوجيا] لم تغير العالم. لم تغير شيئاً فعلاً. من الممكن أن يجعل وسائل التكنولوجيا الحياة أسهل، وتمكننا من التواصل مع أناس لم يكن يتسعى لنا التواصل معهم مطلقاً. ولكن من السئى أن نواصل وضع الأمور في ضوء التغيير الجذرى، فهذا سيغير كل شيء. لا تستمد الأشياء أهميتها من قدرتها على تغيير العالم.

—Wired, February, 1996

إعلانات "فكرة بشكل مختلف"

حسناً، يتعين علىّ أن أخبرك بأننا لا نقدم ~~الحل~~ لأنها تلقى استحساناً أو لا تلقاء. إننا نواجه مشكلة، وكلنا مشكلتنا تمثل في أن الناس قد نسوا ما تمثله شركة أبل. في الواقع، نسى الكثير من موظفينا ما تمثله شركة أبل. هكذا، فإننا بحاجة إلى طريقة لتوسيع مفهوم وجود شركة أبل. وفكروا في كيف تخبر الآخرين بما تكون وما تكون وما الذي تهتم به؟ وأفضل طريقة فكرنا فيها ~~هي~~ كانت تعرف الأبطال الذين يعجب بهم ~~غير~~ الأشخاص.

فهذا يخبرك بالكثير عنه. هكذا، ظننا أنه يتعمّن علينا تعريف أبطالنا للآخرين، وهذا ما تدور حوله حملة "فكر بشكل مختلف". حيث إن حملة الإعلانات معنية بتعريف الناس بالأبطال الذين نكن لهم الإعجاب والأشخاص الذين نظن أنهم أبطال هذا القرن. وفي النهاية، سيعجب البعض بنا والبعض الآخر لن يعجب بنا.

— Channeled News Asia, March 13, 1999

التفكير في المشكلة

بمجرد أن تتورط في المشكلة... ترى أنها معقدة وتبتكر جميع الحلول المعقّدة. وعند هذا الحد يتوقف معظم الناس على حلول تؤتي ثمارها لبعض الوقت. ولكن الشخص العظيم هو ذلك الشخص الذي يواصل العمل ويبحث عن المشكلة الخفية ويتذكر حلاً رائعاً يؤتي ثماره على كافة المستويات. وهذا هو مما أردنا القيام به مع جهاز ماك Mac.

— AppleDesign, 1997

لدينا الكثير من العملاء ونجرى الكثير من الأبحاث على هامشنا وأجهزتنا الحالية. كما أننا نتابع اتجاهات

صناعة الحاسوب بعنابة كبيرة. ولكن في النهاية من الصعب تصميم منتجات بناء على مجموعات التركيز. ففي أحيان كثيرة، لا يعرف الناس ما الذي يريدونه حتى تبين أنت لهم ذلك.

— Businessweek.com, May 25, 1998

أكون أو لا أكون

وقتك محدود، ولذا لا تضيئه في عيش حياة شخص آخر. لا تحبس نفسك في تجارب الآخرين. بمعنى أن تعيش وفقاً للنتائج التي توصل إليها تقدير الآخرين. ولا تجعل ضوضاء آراء الآخرين تعلو على صوتك الداخلي. والأكثر أهمية من ذلك أن يكون لديك الشجاعة لتبني قلبك ~~وهو ينبع من~~ فيما يعرفان ما ترغب حقاً في أن تصير إليه، وكل شيء ما دخل ذلك هو أمر ثانوي.

A commencement address, Stanford University,
June 12, 2005

Toy Story2 فيلم

فيما يتعلّق بمدى التزام شركة بيكسار بعمل فيلم Toy Story 2 والذى وضع حملاً ثقيلاً على موظفى الشركة، قال ستيف: كان الجميع يكرس نفسه للفيلم وكانوا يحبون الفيلم وشخصياته كثيراً لدرجة أنهم بذلوا أقصى جهودهم لإتمام العمل. واستفرق البعض عاماً ليجددوا طاقاتهم. كان الأمر عسيراً، عسيراً للغاية ولكننا قمنا به. الآن، مر وقت طويل على ذلك حتى إننا نسترجع تلك الأيام ونسعد بما أنجزناه. ولكن كان الأمر عسيراً.

— To Infinity and Beyond! 2007

ينتقد آدم أوسبورن دوماً شركة أبل. كان يواصل انتقاده لجيّار فأيل ليزا Liza والوقت الذي سنقوم فيه بتدشين المنتج، ثم بدأ يسخر من نظام ماك Mac. وكنت أحاول أن أبقى هادئاً ومهذباً، ولكنه واصل أسئلته: "ما هذا الماك الذي نسمع عنه؟ هل هو حقيقي؟". وبدأ يضايقني كثيراً لدرجة أنني قلت له: "آدم، إن منتجنا جيد للغاية لدرجة

أنه سيفلق شركتك، ومع ذلك ستُرثِّب في شرائه يوماً ما لأولادك".

—Apple Confidential 2.0, 2004

انتشار ماك Mac

تحظى شركة أبل بمكانة مثيرة للاهتمام. لأنها - كما تعرف - كل أغنية وأسطوانة تُصنَع باستخدام ماك - أي تم تسجيلها باستخدام ماك أو إعادة توزيعها باستخدام ماك. والأعمال الفنية تتم باستخدام ماك. فكل الفنانين الذين قابلتهم يمتلكون أي بود iPod، ومعظم العاملين في مجال الموسيقى يمتلكون أي بود iPod.

— Rolling Stone, December 25, 2003

تجربة المستخدم

في شركة أبل، إننا نتعامل مع كل شيء من منطلق طبيعته. السؤال التالي: "هل من السهل أن يتعامل المستخدم مع هذا المنتج؟ إلى أي مدى سيستفيد المستخدم من هذا؟" وبعد ذلك، يسير الأمر على نفس النهج. الشركة يبتكر

الجميع في هوليوود يقولون إن أساس أفلام الرسوم المتحركة الناجحة هي القصة في المقام الأول. ولكن عندما يصل الأمر إلى ذلك، وحين تكون القصة غير جيدة، فإنهم لن يتوقفوا عن الإنتاج وصرف المزيد من الأموال لتحسين القصة. وهذا ما أراه في مجال البرمجيات. والكل يقول: "أوه، المستخدم هو أهم شيء"، ولكن لا أحد يهتم بالفعل.

— Fortune, February 21, 2005

القيم

عن فلسفة الزن قال ستيف: إن هذه الفلسفة تركز القيمة على التجربة مقابل الفهم العقلاني. لقد رأيت كثيراً من الناس يتأملون الأشياء ولكن يبدو أن الأمر لا يؤدي إلى كثير من الخبرات. لقد صرت مهتماً كثيراً بالأشخاص الذين قد اكتشفوا أشياء أكثر أهمية من الفهم العقلاني غير الممدوش.

— Return to the Little Kingdom, 2009

رؤيه

إننا نقاوم على رؤيتنا، ومن الأفضل أن نقوم بذلك بدلاً من إنتاج المنتجات "المكررة". لندع شركات أخرى تقوم بذلك. أما بالنسبة لنا، فإننا نطمح لتحقيق الحلم التالي.

— *Apple product event for the first Macintosh computer, January 24, 1984*

إنني دوماً أبحث عن الفرصة الكبيرة التالية، ولكن بالطريقة التي يسير عليها العالم الآن، فإن إنجاز الأمور يتطلب حشد عدد كبير من الموارد، والمال والمهارة الهندسية، إنني لا أعرف ما هو الإنجاز الكبير القادم، ولكن لدى بعض الأفكار.

Fortune, January 24, 2000

الحكمة

كنت لأقايض كل وسائل التكنولوجيا التي أمتلكها
قضاء أمسيّة مع سقراط.

Newsweek, October 22, 2001

العمل بكد والتقدم في العمر

قرأت شيئاً قاله بيل جيتس منذ ستة أشهر مضت. حيث قال: "عملت بكد وأنا في العشرينات من عمرى". وأعرف ما يعنيه؛ لأننى عملت بكد وأنا في العشرينات من العمر أيضاً، فكنت أعمل سبعة أيام فى الأسبوع، وكثير من الساعات كل يوم. ولكن لا يمكنك الاستمرار هكذا إلى الأبد. ولن ترغب في القيام بذلك للأبد.

—Time, October 10, 1999

الزن

أستبدل بمسؤوليات النجاح تحرر البدء من جديد مرة أخرى بينما لا تكون متاكداً من أي شيء. وهذا جعلنى أدخل في واحدة من أكثر الفترات إبداعاً في حياتى. [إشرطة ضمنية لقول مشهور عن خبير الزن سورين سوزيكي: "في ذهن المبتدئ الكثير من الاحتمالات، ولكن في ذهن الخبرير عدد قليل من الاحتمالات."].

—Commencement address, Stanford University, June 12, 2005

Twitter: @abdullah_1395



Twitter: @abdullah_1395

اصوات
الموسيقى

١٩٥٥

ولد ستيف جوبيز في سان فرانسيسكو لأبوين هما عبد الفتاح جون جندالى وجوان سيمبسون. وتبناه بول وكلارا جوبيز، وأطلقا عليه ستيفن بول جوبيز. (٢٤ فبراير)

١٩٦٦

انتقلت أسرة جوبيز إلى لوس أنطوس، بولاية كاليفورنيا، والتحق ستيف جوبيز بمدرسة هوومستيد الثانوية، حيث نما اهتمامه بالموسيقى (وخاصة أعمال بوب ديلان وفرقة البيتلز)، والإلكترونيات.

تقابل ستيف جوبيز مع ستيفن وزنياك الذي شارك في تأسيس شركة آبل.

١٩٧٢

قام ستيف جوبز ووزنياك ببيع خطوط تليفون بطرق غير قانونية يطلق عليها "الخطوط الزرقاء" لطلاب الجامعة التي استخدموها في إجراء مكالمات هاتفية بالمجان. (حيث شرح أحد المقالات المنشورة في أكتوبر ١٩٧١ بمجلة إيسكونير كيفية صناعة هذه الخطوط). وكسبا ٦,٠٠٠ دولار قبل بدء العمل في مشروع شرعى لهما.

تخرج ستيف جوبز في المدرسة الثانوية والتحق بكلية ريد (بورتلاند، بولاية أوريغون) في سبتمبر، ولكنه ترك الدراسة بعد قضاء فصل دراسي بها، ولكنه واصل حضور المحاضرات بينما كان يعيش حياة بوهيمية.

في كلية ريد، تقابل ستيف جوبز مع دان كوفمان (الذي عمل في شركة أبل فيما بعد وقام بتجميع اختبار جهاز آبل I) في شركة آبل فيما بعد وقام بتجميع اختبار جهاز آبل I وهو أول جهاز كمبيوتر تنتجه شركة آبل.

١٩٧٤

عمل ستيف جوبز بشركة نولان بوشنل لأنماط الصبليو، (أكتوبر)
(سبتمبر)

اشترك ستيف جوبز في نادي هومبرو للكمبيوتر، الذي يضم هواة الإلكترونيات.

١٩٧٦

انتقلت شركة أبل إلى ستفنزن الكريك بوليفارد، كورتيينو، بولاية كاليفورنيا، وهو أول مقر لها. (يناير)

شارك ستيف جوبز في تأسيس شركة أبل (٤٥٪ من الأسهم) ووزنياك (٤٥٪ من الأسهم) ورونالد وين (١٠٪ من الأسهم). وقرر وين أنه لن يستطيع تحمل المخاطرة وقام ببيع أسهمه في شركة أبل إلى كل من ستيف جوبز ووزنياك مقابل ٨٠٠ دولار. (١ أبريل)

في ١٩٧٦، اشترى ستيف جوبز طلبية بـ ٥٠ جهاز كمبيوتر من بايت شوب بمونتيري في بولاية كاليفورنيا. كان صاحب الشركة يتوقع أنظمة حاسوبية كاملة، ولكن شركة أبل لم تقدم سوى الجزء الأساسي بالكمبيوتر ألا وهو اللوحة الإلكترونية. وتوقع ستيف جوبز من هواة الحاسوب الآلى أن يضيفوا الأجزاء الثانوية الضرورية للحاسوب الآلى مثل لوحة المفاتيح والشاشة (شاشة CRT) ومزود الطاقة والحاوية. (يوليو)

قام ستيف جوبز وكوتنيك بعرض جهاز أبل I Apple في مهرجان أجهزة الحاسب الآلي الشخصية بأتلانتيك سيتي في ولاية نيوجيرسي. بينما كان وزنياك يعمل على إنتاج جهاز أبل II Apple II، والذي كان يعتبر خطوة عملية نحو السوق الكبيرة لأجهزة الكمبيوتر الشخصية الجاهزة للاستخدام. (٢٩ - ٢٨ أغسطس)

١٩٧٧

قدم مايك ماركولا، وهو رأس مالى مفامر، ٢٥،٠٠٠ دولار كدعم مالى مبدئى إلى شركة أبل مقابل ثلث أسهم الشركة. (شركة أبل لأجهزة الكمبيوتر، الاكتتاب الخاص). (يناير)

قامت شركة أبل بتعيين مايكل سكوت من شركة تاشيونتكلى سيميكونداكتور ليشغل منصب المدير التنفيذى للشركة (فبراير)

قدمت شركة أبل جهاز أبل ٢ Apple II بعرض ويست كوست
بسان فرانسيسكو. (١٧ - ١٦ أبريل)
قامت شركة أبل ببيع أول جهاز أبل ٢ Apple II. (يونيو)

١٩٧٨

قدمت شركة أبل أول مشغل للأقراص المرنة المخصص لجهاز
the Consumer Apple II بمهرجان الإلكترونيات Electronics Show
بلاس فيجاس. (يناير)

ركز ستيف جوبز على ابتكار أول حاسب آلي من طراز ليزا Lisa
وتقديمه لسوق الأعمال.

أنجب ستيف جوبز طفلته الأولى، ليزا برينان جوبز، من كريس
برينان. ولكنه لم يتحمل مسؤولية أي دور في تربيتها
ورفض الاعتراف بها حتى أثبت تحليل الحمض النووي
بأمر المحكمة بأنها ابنته.

حققت شركة أبل أرباحاً بلغت ٤٧ مليون دولار.

قام ستيف جوبز وعاملان آخران فى شركة أبل بزيارة مركز بالو ألتو للأبحاث PARC التابع لشركة زIROKs، حيث تعرفوا على تكنولوجيا جديدة لأجهزة الكمبيوتر من بينها الفأرة وواجهة المستخدم الرسومية. وكان هذا بمثابة حدث سعيد بالنسبة لـ ستيف جوبز الذى استشف على الفور تداعيات هذا على مستقبل أجهزة الكمبيوتر.

قدمت شركة أبل جهاز أبل ٢ بلس Apple II Plus. (يونيو) تم إطلاق برنامج جدول البيانات الإلكترونية، VisiCalc، من أجل جهاز أبل ٢ Apple II ٢ وهو الأمر الذى ساعد على زيادة مبيعات جهاز الكمبيوتر. (نوفمبر)

١٩٨٠

طرح أبل جهاز أبل ٣ Apple III، وأدت ~~زيادة الجهاز~~ سحب ١٤,٠٠٠ وحدة الأولى.

فى الافتتاح المبدئى العام، قامت شركة أبل ببيع ٦,٦ مليون سهم. كان سعر السهم فى البداية ٢٢ دولاراً ووصل السعر

عند الإغفال إلى ٢٩ دولاراً للسهم. كان تقدير أسهم شركة أبل يبلغ ١,٧٧٨ مليون دولار. (١٢ ديسمبر)

١٩٨١

بدأ المبرمج أندي هيرتزفيلد العمل على أنظمة التشغيل الخاصة بماكنتوش، وهو بديل في متناول اليد مقارنة بجهاز ليزا Lisa غالى الثمن والذي ابتكره ستيف جوبز. (فبراير) في يوم أطلق عليه العاملون في شركة أبل اسم "الأرباع الأسود"، طرد المدير التنفيذي لشركة أبل، مايك سكوت - دون الحصول على موافقة مجلس الإدارة - نصف فريق العاملين في جهاز أبل II Apple II. وفي المقابل، طرد مجلس الإدارة سكوت وتم تعيين ماركولا مديرًا تنفيذياً انتقالياً، وبدأ البحث عن مدير تنفيذي جديد. (٢٥ فبراير) أصبح ستيف جوبز رئيس مجلس الإدارة. وأصبح ماركولا المدير بدلاً من سكوت. (مارس)

القيمت شركة آي بي إم جهاز الكمبيوتر الشخصي PC ٥,١٥٠، الذي تهكم عليه ستيف جوبز واصفاً إياه على

الملأ بأنه ردء المستوى من الناحية التكنولوجية. كان ستيف جوبز يقلل من قيمته وخاصة أمام مجتمع الأعمال التجارية، الذين كانوا يفضلون منتجات شركة آي بي إم على منتجات شركة أبل. (أغسطس)

١٩٨٢

وافت شركة مايكروسوفت على اتفاقية لتطوير ثلاث تطبيقات لشركة ماكتوش: جداول البيانات، وقاعدة البيانات وبرنامج جرافيك للأعمال التجارية. (٢٢ يناير) ظهر ستيف جوبز على غلاف مجلة تايم، وكان موضوع العدد بعنوان: "المفامرون في أمريكا: ستيف جوبز من شركة أبل لأجهزة الكمبيوتر". (١٥ فبراير)

قام ستيف جوبز بشراء شقة بمدينة نيويورك الأمريكية سان ريمو وبعد التجديدات الموسعة التي أجرها مهندس الديكور تم إتمام بيعها لم ينتقل ستيف جوبز إليها وقام ببيعها فيما بعد تقاضت مجلة تايم عن منح ستيف جوبز لقب "رجل العام" لصالح منح الجهاز الذي ابتكره لقب "جهاز العصر" (ديسمبر)

١٩٨٣

سافر ستيف جوبز إلى نيويورك ليظهر في وسائل الإعلام بجهازه، ليزا Lisa. وبينما كان هناك، قابل جون سكولى مدير شركة بيبسكي والذي أعجب به وأغراه بالعمل في شركة أبل. (يناير)

أطلقت شركة أبل رسمياً جهاز ليزا Lisa. والذي يعد اختصاراً .Local Integrated Software Architecture لاسم (١٩ يناير)

طرحت شركة أبل جهاز أبل ٢ إي Apple IIe (يناير) قامت شركة أبل بتعيين سكولى في منصب المدير التنفيذي (٨ أبريل)

أطلقت شركة أبل أول حواسيب ماكنتوش، والذي تم تدشينه بحملة إعلانية تمت إذاعتها خلال دوري كرة القدم الأمريكية. وكانت الحملة اسمها "١٩٨٤" وأخرجها ريدلى سكوت وكانت تكلفتها ١,٢ مليون دولار لإنتاجها وبثها. لقد كان هناك Mac هو أول جهاز به واجهة مستخدم رسومية.

تم تقديم جهاز ليزا ٢ Lisa ٢ (١٤ يناير)

قام ستيف جوبز بشراء قصر جاكلينج هاوس وهو عبارة عن
١٧٢٥٠ قدمًا مربعاً بمنطقة وودسيد، ب كاليفورنيا.

قامت شركة أبل بشراء ٢٩ صفحة من المساحة الإعلانية
الموجودة بعدد مجلة نيوزويك الخاص بالإنتخابات من أجل
الترويج لماكنتوش. (نوفمبر - ديسمبر)

١٩٨٥

تم الإعلان عن الطابعة الليزر LaserWriter، مما أحدث ضجة
في عالم النشر المكتبي. كما تم إعادة تصنيف جهاز ليزا
باعتباره الإصدار Macintosh XL ولكن مبيعاته لم
تحسن. (يناير)

استقال وزنياك من منصبه لأنه كان غير سعيد بدورة الرمعنة
في شركة أبل، وأسس شركة خاصة به سماها سى إل ٩
CL9، حيث كان بإمكانه التركيز على حبه الأول الابتكار
ابتكار المنتجات الإلكترونية. (٦ فبراير)

قام سكولى، بموافقة مجلس إدارة شركة أبل، بإقالة ستيف
جوبز من منصب رئاسة قسم ماك. (وفي عام ١٩٨٥)

وفي مقابلة مع ليندر كانى، اعترف سكولى بخطأه في
الاحتفاظ بـ جوبز قائلاً: "وعندما كنت أرى ذلك المقطع"

كان الاحتفاظ به هو القرار الصحيح الذي يجب اتخاذه. ولكننا لم نفعل ما هو صحيح ولذا لم تنفس على هذا القرار. وكان في مقدورى إنقاذ شركة أبل من تلك التجربة". (٣١ مايو)

نظرًا لأنه شعر بالخيانة، وعدم الثقة في مستقبل أبل، احتفظ ستيف جوبز بسهم واحد من أسهم أبل وقام ببيع باقي الأسهم.

أخبر ألن كاي من مركز باليو ألتوك للأبحاث PARC التابع لزيروكس - وهو شخص صاحب رؤية سديدة في مجال الحاسب - ستيف جوبز بأن جورج لوکاس يتطلع إلى بيع شركة بيكسار. وكان ستيف جوبز مهتماً بشراء الشركة بمبلغ ١٠ ملايين دولار وليس بـ ٣٠ مليون دولار التي طلبها الشركة.

قامت شركة أبل بتسريح ١,٢٠٠ موظف. (١٤ يونيو) اجتمع ستيف جوبز بمجلس إدارة أبل وأعلن أنه سيترك الشركة ليؤسس شركة أجهزة كمبيوتر جديدة، تحت اسم NeXT. وشجعته شركة أبل وعرضت عليه أن تكون شريكاً استثمارياً في الشركة. (١٣ سبتمبر)

فتح الرئيس رونالد ريجان ستيف جوبز ووزنياك الوسام منحة للتكنولوجيا.

١٩٨٦

قام سكولى، رئيس الشركة والمدير التنفيذى لها، بإضافة مهام رئاسة مجلس الإدارة إلى مهامه. (٢٩ يناير)

تخلت أبل عن إصدار ماكتوش الأصلى واستبدلت به ماكتوش Enhanced Macintosh 512 المحسن (١٤ أبريل)

قام ستيف جوبز بشراء مجموعة The Graphics Group والتى تم تسميتها فيما بعد استديوهات بيكسار للرسوم المتحركة من جورج لوکاس واستثمر ١٠ ملايين دولار بها. وصار ستيف جوبز المدير التنفيذى بها وأكبر حامل أسهم Pixar صنعت شركة بيكسار جهاز رسوميات تحت اسم، Image Computer (مايو)

تم التوقف عن إصدار جهاز Macintosh XL (ماي ١٩٨٧)

١٩٨٧

أطلقت شركة أبل نظام ماكتوش إس إى Macintosh SE وأول جهاز كمبيوتر يعمل عليه ويقدم رسوميات ثلاثية

جهاز ماكتوش ٢ Macintosh II (٢ ملليون \$)

تم إطلاق جهاز Image Computer (P-II) .

١٩٨٨

تم إصدار جهاز كمبيوتر NeXT. (١٢ أكتوبر)

١٩٨٩

فاز فيلم *Tin Toy* الذي صممته شركة بيكسار بجائزة الأوسكار لأفضل فيلم رسوم متحركة قصير.

أطلقت شركة أبل جهاز ماكنتوش المحمول والذي بلغ وزنه ١٧ رطلاً. (٢٠ سبتمبر)

١٩٩٠

Pixar Image Computer وركل على تطوير برنامجه الذي يعرف باسم RenderMan (٢٠ أبريل).

يترزق بحليف من لورين باول في فندق آهونهى بمنتزه يوسمانيت

الوطني. ويتولى كوبين شينو، أحد أصدقائه مهمة إتمام مراسم الحفل. (١٨ مارس)

"تشكل شركة والت ديزنى وبيكسار فريقاً لتطوير وإنتاج وتوزيع ما يزيد على ثلاثة أفلام متعددة طوبلة" وفقاً لموقع شركة بيكسار.

١٩٩٢

تضييف مجلة فورتشن ستيف جوبز إلى قاعة مشاهير الأعمال التجارية الخاصة بها. (٩ أبريل)

تشر مونا سيمبسون شقيقة ستيف رواية بعنوان *The Lost Father*.

في معرض (سى إى إس) بشيكاغو، يعرض سكيلر هنوز جا أولياً لجهاز Newton messagePad، جهاز المعاشر الرقمي الشخصي الذي طورته شركة آبل. (مايو)

١٩٩٣

بعد الفشل في تحقيق توقعات البیع، تخلّى شركة آبل عن خط إنتاج المكونات الصلبة لتركيزه على البرامج. (١١ فبراير)

يحل مايكل سيندلار محل سكولى كمدير تنفيذى لشركة أبل.
(١٨ يونيو)

تعلن أبل عن تسرير ضخم للعمال: ٢,٥٠٠ شخص على مستوى العالم. (يوليو)

بدء بيع جهاز Newton. (أغسطس)
توقف أبل عن تصنيع جهاز Apple II وملحقاته. (١٥ أكتوبر)

١٩٩٤

أطلقت أبل أول جهاز مزود بمعالجات باور بي سى، وهو عبارة عن لوحة إلكترونية لخط إنتاج أجهزة Centris و quadra.

إليكم إصدارات من أجهزة حواسيب ماك. (يناير)

أعلنت أبل أنها سوف ترخص نظام تشغيل (سيستم ٧) لصناعة أجهزة الحاسوب الآخرين. ومن بين عملائها الأوائل شركة راديوز آند باور كومبيوتينج.

يحاول ستيف بيع شركة بيسار لكنه يفشل. ومن بين من يتقدمون للشراء شركة ميكروسوفت.

١٩٩٥

تم عرض فيلم *Pocahontas* في سنترال بارك بمدينة نيويورك. (١٠ يونيو)

تعرض ديزني فيلم *Toy Story* في إجازة العيد. ويحدث الفيلم ضجة كبيرة ويحقق أرباحاً تبلغ ١٩١,٧ مليون دولار في الولايات المتحدة. (نوفمبر)

يتم بيع ٦,٩ مليون سهم من أسهم شركة ييكسار من خلال الاكتتاب العام. (٢٩ نوفمبر)

١٩٩٦

يحل جلبرت أميليوا محل سبندلار كمدير تنفيذي لشركة أبل. وبعد فترة قصيرة، يتولى أميليوا منصب رئيس مجلس الإدارة. (٢ فبراير)

يظهر ستيف جوبز في فيلم وثائقي أنتجته شبكة PBS ويتناول منطقة وادي السليكون وأجهزة الحاسوب الآلية، تحت عنوان *Triumph of the Nerds*. (يونيو)

بعد الوعود بنظام تشغيل جديد وفشلها في تقديمها، تنسحب مicosoft من التطوير نظام تشغيل جديد وتطلق عليه مسمى BeOS.

المدير التنفيذي السابق لأبل، جين لويس جاسى) وبرامى شركة NeXT لصاحبها ستيف جوبز.

ينجع ستيف من خلال عرض تقديمى يلقىه أمام مجلس إدارة أبل فى إقتناع الشركة بشراء شركة NeXT وأصولها مقابل ٤٢٧ مليون دولار، بالإضافة إلى نظام تشغيلها باعتباره الأصل الأساسى، وقد عاد ستيف الآن إلى أبل، ولكن فى وظيفة استشارية غير رسمية. (ديسمبر)

١٩٩٧

عاد كل من ستيف وزنياك بعد غياب طويل للمساعدة فى إعادة تسيط أبل. (يناير)

وسائل الإعلام أن أميليو سيوقف إنتاج جهاز Newton، ولكن لأن ذلك يجعله شركة منفصلة.

استحوذ أبل على نظام تشغيل نيكست ستب NeXTSTEP مهملاً موضع حجر الأساس للخطوة التالية لتحديث برنامجها التشغيلي Mac OS X وهو نظام تشغيل يشبه نظام Unix.

صبح كل من ستيف وزنياك الأعضاء الجدد بلجنة المدراء المؤسسين مستشارين لـ أميليو. (فبراير)

يستقيل أميليو، ويصبح ستيف المدير التنفيذي للانتقال لشركة أبل، وذلك بعد أن عرض عليه منصب المدير التنفيذي، ولكنه رفضه نظراً لاهتمامه المستمر بشركة بيكسار.

(٩ يوليو)

يبدأ ستيف جهوده لتبسيط خط إنتاج منتجات أبل من ٤٨ منتجاً إلى ١٠.

يعلن ستيف جوبز في معرض ماكورلد عن صفقات جديدة مع المنافس السابق شركة ميكروسوفت، الأمر الذي قوبل بمشاعر مختلطة من قبل عملاء شركة أبل. (أغسطس)
 يتم الإعلان الرسمي عن تولى ستيف منصب المدير التنفيذي للشركة أبل. (يشير جون سكولى في مقابلة أجريت عام ٢٠١٠ مع ليندر كانى: "إنتى مقتنع في الواقع بأنه إذا لم يعد ستيف في الوقت الذي عاشرناكم فيه، فلن نتمكن منهم انتظروا المدة ٦ أشهر أخرى - لضاعت شركة أبل، كلامي ستذهب أدراج الرياح. بكل ما تحمله الكلمة من معنى")
 (سبتمبر)

تنتج أبل جهاز باوربوك PowerBook، والذي يتم تشكيله بشريحة من الجيل الثالث لمعالجات باور بوك.
 (نوفمبر)

يضطلع ستيف بمسؤوليات المدير التنفيذي لشركة بيكسار.

١٩٩٨

يتناول فيلم وثائقي من إنتاج شبكة PBS حياة ستيف، تحت عنوان *Nerds 2.0.1: A Brief History of the Internet*

وهو جزء ثان من فيلم *Triumph of the Nerds*

إعادة تنظيم شركة أبل: قلل ستيف عدد المنتجات في خط إنتاج أجهزة الحاسب المنافسة بدرجة كبيرة، وأوقف العديد من المشروعات (أبرزها جهاز Newton)، وأنهى برنامج ترخيص البرامج، وبدأ في عملية اختيار موظفين.

(مارس)

تصدر بيكسار فيلم *A Bug's Life* والذى يحقق أرباحاً مقدارها ١٦٢ مليون دولار داخل الولايات المتحدة فقط.

(نوفمبر)

١٩٩٩

تعلن شركة أبل في معرض ماكورلد بسان فرانسيسكو عن جهاز PowerMac "Blue and White" G3

تعلن أبل عن جهاز iMac G3 ذى الألوان البراقة والمزود بنظام مدخل السى دى عن طريق الشفط وقد ظهر فى البداية بخمسة ألوان صارخة ومعالجات من الجيل الثالث جديدة. (٥ يناير)

تم تجسيد شخصية ستيف فى فيلم وافقى بعنوان *Pirates of Silicon Valley*. وجسد شخصية ستيف الممثل نوا وايل. (٢٠ يونيو)

تظهر أبل لأول مرة جهاز iBook المحمول والذى يأخذ شكل صدفة، وهو جهاز حاسوب محمول احترافى يسمى PowerBook G3، وجهاز الانترنت اللاسلكى الأول الخاص به، AirPort. (٢١ يوليو)

تقوم شركة بيكسار بعرض فيلم *Toy Story 2*، والذى يحقق أرباحا بمقدار ٢٤٥,٨ مليون دولار بالولايات المتحدة فقط. (١٣ نوفمبر)

٢٠٠٠

فى معرض ماكورلد، يعلن ستيف أنه تخلى عن منصب مدير التنفيذى الانتقالى ليصبح مديرًا تنفيذياً دائمًا. (يناير)

يطلق ستيف سراح النسخة التجريبية لنظام تشغيل ماك OS X والذى يعتمد على أساس البرمجيات الشيئية NeXT الخاصة بشركة.

يهبط سعر أسهم شركة أبل ليصل إلى ٢٨ دولاراً للسهم بعد إعلان الشركة أن مبيعات الربع الأخير من العام سوف تهبط "إلى مستوى أقل من المتوقع". (٢٨ سبتمبر)

٢٠٠١

فى معرض ماكورلد، يعرض ستيف نظام تشغيل ماك OS X وأجهزة Quicksilver المكتبية، وجهاز PowerBook G4 المصنوع من التيتانيوم. (٩ يناير)

يُطلق أول سلسلة متاجر خاصة بها للبيع بالتجزئة فى تيسووس، كورنر، وفيرجينيا، وجلانديل بولاية كاليفورنيا. (فى خلال ١٠ سنوات تم افتتاح ما يزيد على ٢٠٠ متجر مشابه بجميع أنحاء العالم). (١٩ مايو)

تحتاج شركة بيكسار فilm Monsters, Inc. والذى يحقق أرباحاً مقدارها ٢٥٥ مليون دولار فى الولايات المتحدة فقط. (٢٨ أكتوبر)

الظهور الأول لهاد iPod وشعار إعلاناته هو "١,٠٠٠ أغنية في جيبك". (٢٧ نوفمبر)

٢٠٠٢

تقدم أبل جهاز إى ماك eMac، وهو خط منتجات أنتج خصيصاً للسوق التعليمي المزدهر. (٢٩ أبريل)

٢٠٠٣

في معرض ماكورلد، تعلن أبل عن متصفح سفاري، وبرنامج iLife، ونماذج PowerBook جديدة. وفي وقت لاحق من نفس الشهر، تعلن أيضاً عن موديلات مكتبة جديدة ذات تكنولوجيا عالية. (٧ يناير)

تشتت شركة بيكسار فيلم *Finding Nemo* والذى يحقق مبيعات مقدارها ٣٢٩,٧ مليون دولار في الولايات المتحدة فقط. كما أنه فاز بجائزة الأوسكار لأفضل فيلم رسوم متحركة. (٢٠ مايو)

تشئ أبل لأول مرة متاجر إلكترونية تحت اسم iTunes Music Store لتحميل الأغانى لأجهزة ماك فقط. (٢٨ أبريل)

تطلق أبل جهاز Power Mac G5 (٢٤ يونيو) يتم إتاحة متاجر iTunes الإلكترونية لمستخدمى ميكروسوفت ويندوز. (١٦ أكتوبر)

٢٠٠٤

يخبر ستيف موظفيه بأنه مصاب بسرطان البنكرياس وسوف يخضع لعملية جراحية لاستئصال الورم. ونظرًا لقيامه بأخذ إجازة مرضية، قام ستيف بنقل مهامه إلى تيموثي دى. كوك، رئيس قسم المبيعات الدولية بشركة أبل.
(أغسطس)

فى بداية العام، خلقت خلافات ستيف الشديدة مع المدير التنفيذى لشركة ديزنى، مايكل إيزنر، شيئاً بدا كصدع لا يمكن رتقه فيما يتعلق بشركة بيكسار. فى الوقت ذاته قام ستيف بالاقتراب لشركات إنتاج أخرى، مما يظهر اهتمامه الكبير بمبدأ الشراكة.

يكسار فيلم *The Incredibles* والذى يحقق أرباحاً تبلغ قيمتها ٢٦١ مليون دولار داخل الولايات المتحدة فقط. ويفوز هذا الفيلم بجائزة الأوسكار لأفضل فيلم رسوم متصركة. (٥ نوفمبر)

القدم أول جهاز ماك مينى Mac Mini فى معرض ماكونلد

تطور شركة أبل نسخة لمعالجات إنترل من نظام تشغيل ماك OS X مما يمهد الطريق لتحول دائم من منصات معالجات باور بي سى إلى منصات إنترل. وباستخدام برنامج أبل الجديد Boot Camp، فإن البرامج الخاصة بنظام تشغيل ويندوز سرعان ما سيتم تشغيلها على أجهزة ماك.

يتم فصل مايكيل إيزنر المدير التنفيذي لشركة ديزنى على يد مجلس الإدارة، نتيجة لخطأ تزعمها عضو المجلس روى ديزنى مدير حملة "أنقذوا ديزنى". وتم استبدال إيزنر بالمدير التنفيذي لقسم التشغيل روبرت إجير، الذي يرى أن بيكسار هى مستقبل أفلام الرسوم المتحركة فى ديزنى.
(سبتمبر)

٢٠٠٦

تقوم شركة ديزنى بشراء شركة بيكسار مقابل ٧,٤ مليون دولار، ويحصل ستيف على حصة من أسهم ديزنى تعادل ٧٪ من إجمالي الأسهم (٢,٥ مليار دولار) في الشركة، ويصبح بذلك أكبر حامل أسهم وعضو بمجلس الإدارة
(٢٤ يناير)

تعلن شركة أبل عن جهاز MacBook (١٦ مايو) ووحدة مكتبية تحت اسم Mac Pro (٧ أغسطس).

تعرض بيكسار فيلم Cars للجمهور، ويحقق الفيلم أرباحاً مقدارها ٢٤٤ مليون دولار في الولايات المتحدة فقط. (٩ يونيو)

يظهر ستيف في صورة شخص نحيل في مؤتمر مطوري أبل حول العالم (WWDC)، مما يتسبب في ظهور بعض التخمينات فيما يتعلق بصحته وخطط أبل لخلافته. كما يعلن ستيف عن نظام تشغيل OSX 10.5 Leopard.

٢٠٠٧

يظهر ستيف في معرض ماكورلد أنه سوف يغير اسم الشركة من أبل للحواسيب إلى أبل. (٩ يناير)

تعرض أبل للجمهور لأول مرة النسخة الأصلية من جهاز iPhone.

تعلن أبل عن جهاز Apple TV في معرض ماكورلد. (فبراير)
يُفتح بيكسار فيلم Ratatouille، والذي يحقق أرباحاً مقدارها ٢٠ مليون دولار بالولايات المتحدة، ويفوز أيضاً بجائزة الأوسكار لأفضل فيلم رسوم متحركة. (٢٩ يونيو)

يقوم حاكم ولاية كاليفورنيا أرنولد شوارزنجر بإلهاق اسم ستيف في قاعة المشاهير بمتاحف كاليفورنيا. (٥ ديسمبر)

٢٠٠٨

تعلن أبل في معرض ماكورلد عن جهاز MacBook Air، وهو حاسب محمول خفيف الوزن. (١٥ يناير)

تعرض بيكسار للجمهور فيلم *Wall-E*، والذي يحقق أرباحاً مقدارها ٢٢٢ مليون دولار بالولايات المتحدة، ويفوز أيضاً بجائزة الأوسكار لأفضل فيلم رسوم متحركة. (٢٧ يونيو)
يظهر ستيف في مؤتمر مطوري أبل حول العالم مما يثير مخاوف جديدة بشأن صحته.

فى وقت لاحق من هذا الشهر، تذيع قناة *لومبرج الإخبارية* خبراً كاذباً عن وفاة ستيف جوبز. وفي احتفالية تأسيس شركة أبل يقتبس ستيف قول مارك توين: "خبر وفاته مبالغ فيه بشدة". (٩ سبتمبر)

٢٠٠٩

يخبر ستيف موظفيه من خلال مذكرة تم تداولها بين مكاتب المؤسسة بأنه سوف يأخذ إجازة مرضية لمدة ٦ أشهر نظراً لمعاناته بعض المشكلات الصحية. وأثناء غيابه، يتولى تيموثى كوك مرة ثانية منصب المدير التنفيذى. (١٤)
(بنابر)

وفى معهد زراعة الأعضاء التابع لجامعة ميدوديس بميامي، يخضع ستيف لعملية زراعة كبد ناجحة. (يونيو)

تعرض بيكسار للجمهور فيلم *UP*، والذى يحقق أرباحاً تبلغ ٢٩٣ مليون دولار بالولايات المتحدة، كما يحصد جائزتين من جوائز الأوسكار (أفضل موسيقى تم تأليفها لفيلم رسوم متحركة، موسيقى تصويرية مبتكرة، وأفضل فيلم رسوم متحركة). (٢٩ مايو)

تطلق مجلة فورتشن على ستيف لقب "أفضل مدير تنفيذى فى

"العقد"

تعرض بيكسار للجمهور فيلم *Toy Story 3*، والذى يحقق أكثر من ٤٥ مليون دولار بالولايات المتحدة، كما

يحصد جائزتين من جوائز الأوسكار (أفضل موسيقى تم تأليفها لفيلم رسوم متحركة، موسيقى تصويرية مبتكرة، وأفضل فيلم رسوم متحركة). (١٨ يونيو)
تطلق أبل جهاز iPad، ويبداً عصر الأجهزة اللوحية. (٢ أبريل)

يسجل ستيف اسمه بين أسماء المترعرعين بالأعضاء. (أكتوبر)
تطلق صحيفة فاينانشياł تايمز على ستيف لقب "شخصية العام".

٢٠١١

تفتح أبل متجر ماك آب Mac App لتطبيقات الماك.
(٦ يناير)

يأخذ ستيف إجازة ممتدة مفتوحة، ومرة أخرى يتولى تيموثي كوك زمام الأمور. ويظل ستيف يلعب دوراً مهمّاً في القرارات الإستراتيجية. (١٧ يناير)

بعد سنوات من المشاحنات والمنازعات مع المجلس المحلي بمدينة وودسайд، بولاية كاليفورنيا، يحصل ستيف في النهاية على موافقة بهدم منزله كي يبني منزلاً على مساحة ٤٩١٠ متر مربع بتكلفة بلغت ٨,٤٥ مليون دولار، وهي حديثة العصر.

مجلة *Wired* قال المهندس المعماري كريستوفر ترافيس عن هذا المنزل: "خريطة الموقع تظهر بوضوح تحفظاً غير عادي لشخص ثري، وهذا الشيء لا يحدث إلا عندما يعطى العميل للمهندس المعماري تعليمات محددة بأن يلتزم البساطة والعملية". (فبراير)

تطرح شركة أبل جهاز iPad للبيع. (١١ مارس)
تعرض بيكسار للجمهور فيلم Cars 2 ويحقق الفيلم أرباحاً مقدارها ١٨٩ مليون دولار بالولايات المتحدة (بدءاً من ١٥ سبتمبر ٢٠١١). (٢٤ يونيو)

يتم إصدار نظام تشغيل Mac OS 10.7, Lion معيناً بشكل وشعور جهاز iPhone و iPad iOS لخط إنتاج أجهزة الحاسب بشركة أبل. وهو متوفّر أيضاً من خلال التحميل على التطبيق خاص بشركة أبل مقابل ٢٩,٩٩ دولار. (٢٠ يوليو)

وفقاً لرأس مال السوق الخاص بشركة أبل البالغ ٢٤٣ مليار دولار (٣٧١ دولار للسهم) فإنها تجاوزت بشكل مؤقت رأس مال السوق الخاص بشركة إكسون باعتبارها أكبر الشركات قيمة في العالم. (أغسطس)

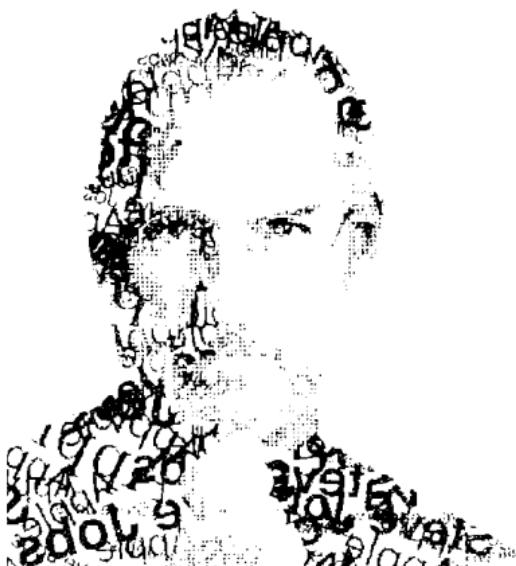
تضم أبل اقتراحاً جديداً لمجلس مدينة كويرتنيو لبناء حرم جامعي جديد تقوم بتصميمه شركة فوستر بلس بارترز.

وقد أطلق عليه مسمى "سفينة الفضاء" بسبب تصميمه المستدير، وسيتم الانتهاء منه في ٢٠١٥.

يتم تقديم موعد نشر كتاب *Steve Jobs*، السيرة الذاتية الوحيدة المعتمدة التي تناولت حياة ستيف، وهي من تأليف والتر أيزاكسون، من ٦ مارس ٢٠١٢ إلى ٢١ نوفمبر ٢٠١١.
(١٥ أغسطس)

يستقيل ستيف من منصب المدير التنفيذي لشركة أبل، ويتولى تيموثي كوك هذا المنصب، بينما يظل ستيف رئيساً للشركة. (٢٤ أغسطس)

يعقد تيموثي كوك المدير التنفيذي لشركة أبل أول مؤتمر صحفي ليعلن عن إصدار جهاز iPhone 4GS. (٤ أكتوبر)
وفاة ستيف جوبز. (٥ أكتوبر)





Twitter: @abdullah_1395

نهاية
كتاب

Twitter: @abdullah_1395

خطاب استقالة ستيف جوبز كمدير تنفيذى لشركة أبل

٢٠١١، ٢٤ أغسطس

إلى مجلس إدارة شركة أبل وموظفى الشركة:
دائماً ما كنت أقول لكم إنه إذا ما أتى يوم لم أستطيع فيه
تأدية مهامى وما هو متوقع منى باعتبارى المدير التنفيذى
لشركة أبل، فسأكون أول من يخبركم بذلك. ولسوء الحظ
فقد أتى هذا اليوم.

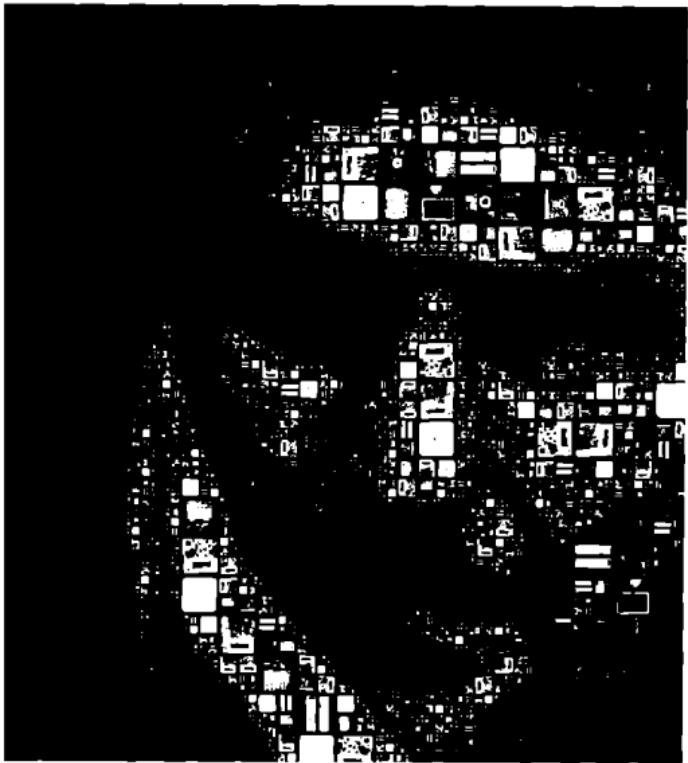
بموجب هذا الخطاب أقدم استقالتى من منصب المدير
التنفيذى لشركة أبل. وأود، إذا ما رأى مجلس الإدارة
أن ذلك مناسب، أن أظل أخدم الشركة كرئيس لمجلس
الإدارة، ومدير، وموظف من موظفى الشركة.

وفيما يتعلق بمن سيخلفنى في المنصب فإنتي أشجع
 بشدة على المضى قدماً في تطبيق خطة الاستخلاف وتتولى
 تيم كوك كمدير تنفيذى للشركة.

وأنا متيقن من أن أزهى أيام الشركة وأكثراها إبداعاً ثم تأتى
 بعد، وإننى أتطلع لمشاهدة نجاحها والمساهمة فيه بدورى.

لقد صنعت أفضل صداقاتى داخل شركة أبل، وأغتنمت

جميعاً على كل السنوات التى سمحتم فيها لي بالعمل بها.



الله
ج

قلق قبل اطلاق آی باد iPad

Apple media event for iPhone 4.0 software, Cupertino, CA, April 8, 2010.

ركيزة شركة أبل: الموظفون

Kara Swisher and Walt Mossberg, an interview with Bill Gates and Steve Jobs, D5 Conference: All Things Digital, Carlsbad, CA, May 30, 2007.

تركيبة أبل

“Our DNA Hasn’t Changed,”” *Fortune*, February 21, 2005. http://money.cnn.com/magazines/fortune/fortune_archive/2005/02/21/8251766/index.htm

Cathy Booth, David S. Jackson, and Valerie Marchant, “Steve’s Job: Restart Apple,” *Time*, August 18, 1997. <http://www.time.com/time/magazine/article/0,9171,986849-3,00.html>

حذف الانتباه

Characteristically used at the end of an Apple event.

أن تكون الأفضل

Apple media event for iPhone 4.0 software, Cupertino, CA, April 8, 2010.

ما بعد التعين

Rama Dev Jager and Rafael Ortiz, *In the Company of Giants: Candid Conversations with the Visionaries of Cyberspace* (New York: McGraw-Hill, 1997).

العلامات التجارية

“We don’t stand...”, Michael Moritz, *Return to the Little Kingdom* (New York: Overlook Press, 2009).

“What are the great...”, Cathy Booth, David S. Jackson, and Valerie Marchant, “Steve’s Job: Restart Apple,” *Time*, August 18, 1997.

<http://www.time.com/time/magazine/article/0,9171,986849-6,00.html>

التعليم واسع القاعدة

Commencement address delivered at Stanford University, Stanford, CA, on June 12, 2005, which has been viewed 4.7 million times on YouTube.

<http://news.stanford.edu/news/2005/june15/jobs-20050615.html>

أهمية خبرات الحياة الواسعة

Gary Wolf, "Steve Jobs: The Next Insanely Great Thing; The Wired Interview," *Wired*, February 1996. http://www.wired.com/wired/archive/4.02/jobs_pr.html

تركيز الشركة

Betsy Morris, "Steve Jobs Speaks Out," CNNMoney/*Fortune*, February 2008. <http://money.cnn.com/galleries/2008/fortune/0803/gallery.jobsqna.fortune/3.html>

المنافسة

Gerald C. Lubenow and Michael Rogers, "A Whiz Kid's Fall: How Apple Computer Dumped Its Chairman," *Newsweek*, September 30, 1985. <http://www.thedailybeast.com/newsweek/1985/09/30/jobs-talks-abouthis-rise-and-fall.html>

الحسابات الالكترونية

Jeff Goodell, "Steve Jobs: The Rolling Stone Interview," *Rolling Stone*, no. 684, June 16, 1994. <http://www.rollingstone.com/culture/icon/steve-jobs-in-1994-therolling-stone-interview-20110117>

حاسبات لكل شخص

Michael Krantz, David S. Jackson, Janice Maloney, and Cathy Booth, "Apple and Pixar: Steve's Two Jobs," *Time*, October 18, 1999. <http://www.time.com/time/magazine/article/0,9171,992258-2,00.html>

الحاسبات الآلية كأدوات

Memory & Imagination: New Pathways to the Library of Congress, directed by Michael R. Lawrence (Baltimore, MD: Michael Lawrence Films, 1990), videotape.

خطوط الانتاج المرتبكة

Apple Worldwide Developers Conference, 1998.

الاستهلاكية

"I end up....", "Steve Jobs: The guru behind Apple," *Independent*, October 29, 2005.

"We spent some time... ", Gary Wolf, "Steve Jobs: The Next Insanely Great Thing; The Wired Interview," *Wired*, February 1996. http://www.wired.com/wired/business/4.02/jobs_pr.html

تصميم منتج المستهلك

Steven Levy, "Good for the Soul," *Newsweek*,
October 16, 2006.

المُساهِمَة

Anthony Imbimbo, *Steve Jobs: The Brilliant Mind Behind Apple* (Pleasantville, NY: Gareth Stevens Publishing, 2009).

الاتِّقادُ

Brent Schlender, "How Big Can Apple Get?", *Fortune*, February 21, 2005. http://money.cnn.com/magazines/fortune/fortune_archive/2005/02/21/8251769/index.htm

ابتكار أدوات جديدة

Peter Cohen and Jason Snell, "Steve Jobs at D: All Things Digital, Live Coverage," *Macworld*, May 30, 2007. <http://www.macworld.com/article/58128/2007/05/steveatd.html>

الابداع والتكنولوجيا

Mark Millan, "How Steve Jobs' Pixar experience helped lead to Apple's iCloud," CNN Tech, June 10, 2011. <http://www.cnn.com/2011/TECH/web/06/10/jobs.icloud/>

عقيدة

"*It's Not Done...*", Andy Hertzfeld, "Credit Where Due," Folklore.org, January 1983. http://www.folklore.org/StoryView.py?project=Macintosh&story=Credit_Where_Due.txt&topic=Retreats&sortOrder=Sort%20by%20Date&detail=high&showcomments=1

"*The Journey Is...*", Andy Hertzfeld, "Credit Where Due," Folklore.org, January 1983. http://www.folklore.org/StoryView.py?project=Macintosh&story=Credit_Where_Due.txt&topic=Retreats&sortOrder=Sort%20by%20Date&detail=high&showcomments=1

"*The organization is clean...*", Andy Reinhardt, "Steve Jobs on Apple's Resurgence: 'Not a One-Man Show,'" Businessweek.com, May 25, 1998. <http://www.businessweek.com/bwdaily/dnflash/may1998/for12d.htm>

شكاوى العملاء

Open letter “To all iPhone customers” on Apple Website, September 2007. <http://www.apple.com/hotnews/openiphoneletter/>

ولاء العملاء

“Voices of the Innovators: The Seed of Apple’s Innovation,” *Bloomberg Businessweek*, October 12, 2004. http://www.businessweek.com/bwdaily/dnflash/oct2004/nf20041012_4018_db083.htm

الضعيف في مواجهة القوي

InfoWorld, March 8, 1982 (accessed online through Google Books).

المواعيدين النهائيون

“No way...”, Andy Hertzfeld, “Real Artists Ship,” Folklore.org, January 1984. http://www.folklore.org/StoryView.py?story=Real_Artists_Ship.txt

“Real artists...”, Andy Hertzfeld, “Real Artists Ship,” Folklore.org, January 1984. http://www.folklore.org/StoryView.py?story=Real_Artists_Ship.txt

الموت

"That's why I think... ", David Sheff, "Playboy

Interview: Steven Jobs," *Playboy*, February 1985.

"The reports of my death... ", Apple media event for
the iPod, Yerba Buena Center for the Performing
Arts, San Francisco, September 9, 2008.

صناعة القرار

Karen Paik, *To Infinity and Beyond! The Story of Pixar Animation Studios* (San Francisco: Chronicle Books, 2007).

الزوايل

Cathy Booth, David S. Jackson, and Valerie Marchant,
"Steve's Job: Restart Apple," Time, August 18,
1997. <http://www.time.com/time/magazine/article/0,9171,986849-2,00.html>

أثر في الكون

"Jobs vs. Gates: A thirty year war," CNNMoney/
Fortune, originally from an interview in the *Wall Street Journal*, May 25, 1993. http://money.cnn.com/gallery/2008/fortune/0806/gallery.gates_v_jobs_forreign_2.html

التصميم

"In most people's vocabularies... ", "Apple's One-Dollar-a-Year Man," Fortune, January 24, 2000.

http://money.cnn.com/magazines/fortune/fortune_archive/2000/01/24/272277/

"Design is a funny word... ", Gary Wolf, "Steve Jobs: The Next Insanely Great Thing; The Wired Interview," Wired, February 1996. <http://www.wired.com/wired/archive/4.02/jobs.html>

"Look at the Mercedes... ", John Sculley with John A. Byrne, Odyssey: Pepsi to Apple: A Journey of Adventure, Ideas, and the Future (New York: Harper Collins, 1987).

الجهاز المُساري

Steven Levy, *Insanely Great: The Life and Times of Macintosh, the Computer That Changed Everything* (New York: Penguin Books, 2000).

المُعزَّاء الثانية لأفلام الرسوم المتحركة لشركة ديزني

Associated Press, "As Pixar posts record earnings, ex-partner slammed," msnbc.com, from an Apple conference call in 2004. <http://www.msnbc.msn.com>

com/id/4176887/ns/business-personal_finance/t/jobsblasts-disney-failed-movie-deal/#.Tkqt_HMSphs

قارئ الكتب الالكترونية

David Pogue, “Steve Jobs on Amazon and Ice Cream,” *New York Times: Bits*, September 9, 2009. <http://bits.blogs.nytimes.com/2009/09/09/inqa-steve-jobssnipes-at-amazon-and-praises-ice-cream/>

تحفيز الموظفين

David Sheff, “Playboy Interview: Steven Jobs,” *Playboy*, February 1985.

القدرات الكامنة للموظفين

Betsy Morris, “Steve Jobs Speaks Out,” *CNNMoney Fortune*, February 2008. <http://money.cnn.com/galleries/2008/fortune/0803/gallery.jobsqna.fortune/5.html>

التميز

Jeffrey S. Young, *Steve Jobs: The Journey is the Reward* (New York: Scott Foresman Trade, 1987).

الأدارة

“Apple Unveils iMac: The Internet-Age Computer for the Rest of Us,” Apple press release, May 6, 1998.
<http://www.apple.com/ca/press/1998/05/iMac.html>

فصل الموظفين

Daniel Morrow, Smithsonian Institution Oral and Video Histories, “Interview with Steve Jobs,” conducted at NeXT Computer corporate HQ, April 20, 1995. <http://americanhistory.si.edu/collections/comphist/sj1.html>

انهيار برنامج Flash

“Thoughts on Flash,” statement on Apple Website, April 2010.

التركيز

Betsy Morris, “Steve Jobs Speaks Out,” [fortune.com](http://money.cnn.com/galleries/2008/fortune/0803/gallery.jobsqna.fortune/6.html), March 7, 2008. <http://money.cnn.com/galleries/2008/fortune/0803/gallery.jobsqna.fortune/6.html>

التركيز على المنتج

“You need a very product-oriented...” “Voices of the Innovators: The Seed of Apple’s Innovation,”

Bloomberg Businessweek, October 12, 2004.

http://www.businessweek.com/bwdaily/dnflash/oct2004/nf20041012_4018_db083.htm

“Sure, what we do... ”, Stephen Fry, “The iPad Launch: Can Steve Jobs Do It Again?” Time, April 1, 2010. <http://www.time.com/time/magazine/article/0,9171,1977113-4,00.html> 137

طرح الموضوع بقوة

Lev Grossman, “How Apple Does It,” *Time*, October 16, 2005. <http://www.time.com/time/magazine/article/0,9171,1118384-1,00.html>

التفكير المستقبلي

“If you want... ”, David Sheff, “Playboy Interview: Steven Jobs,” Playboy, February 1985.

“Let’s go invent... ”, Kara Swisher and Walt Mossberg, an interview with Bill Gates and Steve Jobs, D5 Conference: All Things Digital, Carlsbad, CA, May 30, 2007. <http://allthingsd.com/20070530/d5-gates-jobsinterview/>

تصحيح المسار

Jerry Useem, "Apple: America's best retailer,"

Fortune, March 9, 2007. http://money.cnn.com/magazines/fortune/fortune_archive/2007/03/19/8402321/

الأهداف

Michael Moritz, *Return to the Little Kingdom* (New York: Overlook Press, 2009).

الهدوء تحت الضغط

Rama Dev Jager and Rafael Ortiz, *In the Company of Giants: Candid Conversations with the Visionaries of Cyberspace* (New York: McGraw-Hill, 1997).

أفكار رائعة

Transcript from the television program *Triumph of the Nerds*, PBS, airdate June 1996. <http://www.pbs.org/nerds/part3.html>

تصنيف المنتجات الرايعة

Gary Wolf, "Steve Jobs: The Next Insanely Great Thing; The Wired Interview," *Wired*, February

1996. http://www.wired.com/wired/archive/4.02/jobs_pr.html

المنتجات الرائعة

“Actually, making an insanely... ”, David Sheff,
“Playboy Interview: Steven Jobs,” Playboy,
February 1985.

“You know, my philosophy is... ”, Gerald C. Lubenow
 and Michael Rogers, “Jobs Talks About His Rise
 and Fall,” *Newsweek*, September 29, 1985. <http://www.thedailybeast.com/newsweek/1985/09/30/jobs-talks-abouthis-rise-and-fall.html>

العمل الجاد

Brent Schlender, “The Three Faces of Steve...”,
Fortune, November 9, 1998. http://money.cnn.com/magazines/fortune/fortune_archive/1998/11/09/250880/

تخمينات بشأن الصحة

Open letter to Apple community, “Letter from
 Apple CEO Steve Jobs,” on Apple Website,
 January 2009. <http://www.apple.com/pr/2009/01/20/letter-to-apple-community-from-steve-jobs.html>

library/2009/01/05Letterfrom-Apple-CEO-Steve-Jobs.html

تخصيص الوقت للاهتمام بالصحة

Email to all Apple employees, January 14, 2009.

آى بى ام

“Welcome, IBM.” Apple print ad in the *Wall Street Journal*, August 1981.

“IBM wants...”, *Fortune*, February 20, 1984.

المدير التنفيذي الافتراضي

Dawn Kawamoto, “Jobs Faces Shareholders,” *CNET News*, April 22, 1998. http://news.cnet.com/Jobs-facesshareholders/2100-1001_3-210453.html

التأثير في خطاب ألقاه على موظفي شركة أبل

Michael Moritz, *Return to the Little Kingdom* (New York: Overlook Press, 2009).

““A lot of companies...”, “Steve Jobs: ‘I’m an Optimist,’ ” *Bloomberg Businessweek*, August 18,

2003. [http://www.businessweek.com/technology/
content/aug2003/tc20030813_7682_tc121.htm](http://www.businessweek.com/technology/content/aug2003/tc20030813_7682_tc121.htm)
- “Innovation distinguishes... ”*, Carmine Gallo, *The Innovation Secrets of Steve Jobs: Insanely Different Principles for Breakthrough Success* (New York: McGraw-Hill, 2011).
- “They were able to... ”*, Jeff Goodell, “Steve Jobs: The Rolling Stone Interview,” *Rolling Stone*, no. 684, June 16, 1994.
- “The people who go... ”*, Karen Paik, *To Infinity and Beyond! The Story of Pixar Animation Studios* (San Francisco: Chronicle Books, 2007).

النظرة الثاقبة

- “I think the artistry... ”*, Daniel Morrow, Smithsonian Institution Oral and Video Histories, “Interview with Steve Jobs,” conducted at NeXT Computer corporate HQ, April 20, 1995. [http://americanhistory.si.edu/
collections/comphist/sj1.html](http://americanhistory.si.edu/collections/comphist/sj1.html)
- “We had the hardware... ”*, Steven Levy, “Good for the Soul,” *Newsweek*, October 14, 2006.

الإنهاك

Daniel Morrow, Smithsonian Institution Oral and Video Histories, “Interview with Steve Jobs,” conducted at NeXT Computer corporate HQ, April 20, 1995. <http://americanhistory.si.edu/collections/comphist/sj1.html>

التكامل

Michael Krantz, “Steve Jobs at 44,” *Time*, October 10, 1999. <http://www.time.com/time/magazine/article/0,9171,32207,00.html>

المواهب متعددة الاختصاصات

Michael Krantz, “Steve Jobs at 44,” *Time*, October 10, 1999. <http://www.time.com/time/magazine/article/0,9171,32207-3,00.html>

السرقة عن طريق الانترنت والتحفيز

“*We said: We don't...*”, Jeff Goodell, “Steve Jobs: The Rolling Stone Interview,” *Rolling Stone*, December 25, 2003.

“*None of this technology...*”, Jeff Goodell, “Steve Jobs: The Rolling Stone Interview,” *Rolling Stone*, December 25, 2003

جهاز آی باد iPad والتغيير الاجتمعي

Kara Swisher and Walt Mossberg, “Apple CEO

Steve Jobs at D8: The Full, Uncut Interview,” D8 Conference, All Things Digital, Rancho Palos Verdes, CA, June 1–3, 2010. <http://allthingsd.com/20100607/stevejobs-at-d8-the-full-uncut-interview/?refcat=d8>

تقد الهمنا آی باد iPad لصنع آی فون iPhone

Kara Swisher and Walt Mossberg, “Apple CEO

Steve Jobs at D8: The Full, Uncut Interview,” D8 Conference, All Things Digital, Rancho Palos Verdes, CA, June 1–3, 2010. <http://allthingsd.com/20100607/stevejobs-at-d8-the-full-uncut-interview/?refcat=d8>

آی فون iPhone

Steven Levy, “Apple Computer Is Dead; Long Live Apple,” *Newsweek*, January 9, 2007. <http://www.thedailybeast.com/newsweek/2007/01/09/steven-levyapple-computer-is-dead-long-live-apple.html>

iPod Nano آی بود نانو

“CNBC Steve Jobs September 2006,” YouTube video, 3:40, from the Apple Keynote address at the Yerba Buena Center for the Arts Theater, San Francisco, CA, September 12, 2006, reported by Jim Goldman, CNBC Business News. <http://www.youtube.com/watch?v=r7wXWDrvj0M>

iPod Touch آی بود تاچ

David Pogue, “Steve Jobs on Amazon and Ice Cream,” *New York Times: Bits*, September 9, 2009. <http://bits.blogs.nytimes.com/2009/09/09/in-qa-steve-jobssnipes-at-amazon-and-praises-ice-cream/>

iTunes آی تیونز

Miles O’Brien, “Interview with Steve Jobs,” CNN transcript, April 28, 2003.

سيرة جوبز الذاتية

Steve Jobs’s résumé, originally posted on www.me.com. Though it has since been removed, it can still be found reposted on many Websites. <http://100legends.blogspot.com/2011/04/steve-jobs-resume.html>

ميراث جوبز في شركة أبل

Gerald C. Lubenow and Michael Rogers, “Jobs Talks About His Rise and Fall,” *Newsweek*, September 29, 1985. <http://www.thedailybeast.com/newsweek/1985/09/30/jobs-talks-about-his-rise-and-fall.html>

راتب جوبز السنوي البالغ دولاراً واحداً

Katie Marsal, “Jobs: ‘I make fifty cents just for showing up,’” *Apple Insider*, May 10, 2007. http://www.appleinsider.com/articles/07/05/10/jobs_i_make_fifty_cents_just_for_showing_up.html

التخلّي عن الماضي

Steven Levy, “25 Years of Mac: From Boxy Beige to Silver Sleek,” *Wired*, no. 17.01, December 22, 2008. http://www.wired.com/techbiz/it/magazine/17-01/ff_mac

تعقيدات الحياة

“Steve Jobs: The guru behind Apple,” *The Independent*, October 29, 2005.

خسارة حصة السوق

“Voice of the Innovators: The Seed of Apple’s Innovation,” *Bloomberg Businessweek*, October 12, 2004. http://www.businessweek.com/bwdaily/dnflash/oct2004/nf20041012_4018_db083.htm

خسارة المال

Owen W. Linzmayer, *Apple Confidential 2.0: The Definitive History of the World’s Most Colorful Company* (San Francisco: No Starch Press, 2004).

الفرص الضائعة

Guy Kawasaki, *Reality Check: The Irreverent Guide to Outsmarting, Outmanaging, and Outmarketing Your Competition* (New York: Penguin Group, 2008).

ماك كوب

Macworld Expo, New York City, 2000.

بعاية ماكنتوش

Apple keynote address for the “1984” Macintosh ad, 1983.

ارث ماكتوش

Daniel Morrow, Smithsonian Institution Oral and Video Histories, “Interview with Steve Jobs,” conducted at NeXT Computer corporate HQ, April 20, 1995. <http://americanhistory.si.edu/collections/comphist/sjl.html>

التصريحات الجريئة

Steve Kemper, “Steve Jobs and Jeff Bezos meet ‘Ginger,’” excerpt from *Code Name Ginger*, Harvard Business School *Working Knowledge for Business Leaders*, June 16, 2003. <http://hbswk.hbs.edu/archive/3533.html>

التسويق

John Sculley with John A. Byrne, *Odyssey: Pepsi to Apple: A Journey of Adventure, Ideas, and the Future*. (New York: HarperCollins, 1987). Apple Expo Paris, media interview, September 20, 2005.

افتقاد مايكروسوفت للابداع

“The only problem...”, transcript from the television program *Biography of the Nerds*, PBS, airdate June 2004. <http://www.pbs.org/nerds/part3.html>

"The thing I don't think... ", Jeff Goodell, "Steve Jobs: The Rolling Stone Interview," *Rolling Stone*, no. 684, June 16, 1994. <http://www.rollingstone.com/culture/news/steve-jobs-in-1994-the-rolling-stone-interview-20110117>

نظرة مايكروسوفت المحدودة

Steve Lohr, "Creating Jobs: Apple's Founder Goes Home Again," *New York Times Magazine*, January 12, 1997. <http://partners.nytimes.com/library/cyber/week/011897jobs.html?scp=1&sq=steve%20 jobs%20apple's%20founder%20goes%20home%20 again&st=cse>

القيمة التي هي غير محلها

David Sheff, "Playboy Interview: Steven Jobs," *Playboy*, February 1985.

الأخطاء

D8 Conference, All Things Digital, Rancho Palos Verdes, CA, June 1–3, 2010.

اتصال

"Innovation has nothing to do... ", David Kirkpatrick and Tyler Maroney, "The Second Coming of Apple Through a magical fusion of man—Steve Jobs—and company, Apple is becoming itself again: the little anticompany that could," CNNMoney/*Fortune*, November 9, 1998. http://money.cnn.com/magazines/fortune/fortune_archive/1998/11/09/250834/index.htm

"I was worth... ", transcript from the television program *Triumph of the Nerds*, PBS, airdate June 1996. <http://www.pbs.org/nerds/part1.html>

تحفيز الموظفين

"What happens in most companies... ", David Sheff, "Playboy Interview: Steven Jobs," *Playboy*, February 1985.

"The people who are doing... ", *Macworld*, no. 1, February 1984. <http://www.macworld.com/article/29181/2004/02/themacturns20jobs.html>

التحفيز

“*Do you want to spend...* ”, John Sculley with John A. Byrne, *Odyssey: Pepsi to Apple: A Journey of Adventure, Ideas, and the Future* (New York: HarperCollins, 1987).

“*It's more fun to be a pirate...* ”, John Sculley with John A. Byrne, *Odyssey: Pepsi to Apple: A Journey of Adventure, Ideas, and the Future* (New York: Harper Collins, 1987).

الحاجة إلى العمل الجماعي

Daniel Morrow, Smithsonian Institution Oral and VideoHistories, “Interview with Steve Jobs,” conducted at NeXT Computer corporate HQ, April 20, 1995. <http://americanhistory.si.edu/collections/comphist/sjl.html>

Netbooks

Apple's launch event for iPad 1, Yerba Buena Center For the Arts, San Francisco, CA, January 27, 2010.

ابتكارات الجديدة

Apple's launch event for iPad 2, Yerba Buena Center For the Arts, San Francisco, CA, March 2, 2011.

لا للعيش على أمجاد الماضي

Brian Williams, “Steve Jobs: Iconoclast and salesman: Apple founder’s newest store wows fans in Manhattan,” msnbc.com, May 25, 2006. http://www.msnbc.msn.com/id/12974884/ns/nightly_news/t/steve-jobsiconoclast-salesman/#.TkwtIXMSphs

تحمل مسؤولية تجربة العميل

Josh Quittner and Rebecca Winters, “Apple’s New Core,” *Time*, January 14, 2002. <http://www.time.com/time/magazine/article/0,9171,1001600-6,00.html>

التجميع

Transcript from the television program *Triumph of the Nerds*, PBS, airdate June 1996. <http://www.pbs.org/nerds/part1.html>

الواجهة الرسمية لجهاز مركز بالو آنتو للأبحاث PARC

Daniel Morrow, Smithsonian Institution Oral and Video Histories, “Interview with Steve Jobs,” conducted at NeXT Computer corporate HQ,

April 20, 1995. <http://americanhistory.si.edu/collections/comphist/sjl.html>

ابتكارات مركز بالو ألتون للأبحاث PARC

Daniel Morrow, Smithsonian Institution Oral and Video Histories, "Interview with Steve Jobs," conducted at NeXT Computer corporate HQ, April 20, 1995. <http://americanhistory.si.edu/collections/comphist/sjl.html>

التفكير المحدود

Bobbie Johnson, "The coolest player in town," *Guardian*, September 21, 2005. <http://www.guardian.co.uk/technology/2005/sep/22/stevejobs.guardianweeklytechnologysection>

الشراكة

Kara Swisher and Walt Mossberg, an interview with Bill Gates and Steve Jobs, D5 Conference: All Things Digital, Carlsbad, CA, May 30, 2007. <http://allthingsd.com/20071224/best-of-2007-video-d5-interview-withbill-gates-and-steve-jobs/?refcat=d5>

الصحف

“People say you have to... ”, Kara Swisher and Walt Mossberg, an interview with Bill Gates and Steve Jobs, D5 Conference: All Things Digital, Carlsbad, CA, May 30, 2007. <http://allthingsd.com/20071224/best-of-2007-video-d5-interview-with-bill-gates-and-stevejobs/?refcat=d5>

“You've got to find... ”, commencement address delivered at Stanford University, Stanford, CA, June 12, 2005. <http://news.stanford.edu/news/2005/june15/jobs-061505.html>

التفكير السلبي مقابل التفكير الإيجابي

Jason Snell, “Steve Jobs on the Mac's 20th Anniversary,” *Macworld*, February 2, 2004. <http://www.macworld.com/article/29181/2004/02/themacturns20jobs.html>

الكمبيوتر الشخصى كمنفذ رقمى

Josh Quittner and Rebecca Winters, “Apple's New Core,” *Time*, January 14, 2002. <http://www.time.com/time/magazine/article/0,9171,192601,00.html>

الإدراك

Terry Gross, "Interview with Steve Jobs," *Fresh Air*, 1996. <http://www.npr.org/2011/10/06/141115121/steve-jobscomputer-science-is-a-liberal-art>

المثابرة

Daniel Morrow, Smithsonian Institution Oral and Video Histories, "Interview with Steve Jobs," conducted at NeXT Computer corporate HQ, April 20, 1995. <http://americanhistory.si.edu/collections/comphist/sj1.html>

بيكسار

"*Pixar's got by far...* ", Daniel Morrow, Smithsonian Institution Oral and Video Histories, "Interview with Steve Jobs," conducted at NeXT Computer corporate HQ, April 20, 1995. <http://americanhistory.si.edu/collections/comphist/sj1.html>

"*We believe....* ", Brent Schlender and Jane Furtach, "Steve Jobs' amazing movie adventure: Disney is betting on computerdom's ex-boy wonder to deliver this year's animated Christmas blockbuster. Can he do for Hollywood what he did for Pixar?"

did for Silicon Valley?", *Fortune*, September 18, 1995. http://money.cnn.com/magazines/fortune/fortune_archive/1995/09/18/206099/index.htm

فريق عمل شركة بيكسار

Brent Schlender, "The Three Faces of Steve. In this exclusive, personal conversation, Apple's CEO reflects on the turnaround, and how a wunderkind become an old pro," *Fortune*, November 9, 1998. http://money.cnn.com/magazines/fortune/fortune_archive/1998/11/09/250880/

التطبيقات الترفيهية على نظام الأندرويد

Apple media event for iPhone 4.0 software, April 8, 2010 Cupertino, CA.

الفخر بالمنتج

Andy Hertzfeld, "Signing Party," Folklore.org, February 1982. Of the 47 signatures, one stands out because it's signed all in lower case—Steve Jobs's. http://www.folklore.org/StoryView.py?project=Macintosh&story=Signing_Party.txt&topic=Apple%20Spirit&sortOrder=Sort%20by%20Date

تقدير الأولويات

Steve Lohr, "Creating Jobs: Apple's Founder Goes Home Again," *New York Times Magazine*, January 12, 1997. <http://partners.nytimes.com/library/cyber/week/011897jobs.html?scp=1&sq=steve%20 jobs%20apple's%20founder%20goes%20home%20 again&st=cse>

سير العمل

"Voices of the Innovators: The Seed of Apple's Innovation," *Bloomberg Businessweek*, October 12, 2004. http://www.businessweek.com/bwdaily/dnflash/oct2004/nf20041012_4018_PG2_db083.htm

المنتجات

"Steve Jobs' Magic Kingdom: How Apple's demanding visionary will shake up Disney and the world of entertainment," *Bloomberg Businessweek*, February 6, 2006. http://www.businessweek.com/magazine/content/06_06/b3970001.htm

نشأة المنتج

Jim Goldman, "Interview Transcript: Steve Jobs," CNBC. com, September 5, 2007. http://www.cnbc.com/id/20610975/Interview_Transcript_Steve_Jobs

تصميم المنتج

Brent Schlender and Christine Y. Chen, "Steve Jobs' Apple Gets Way Cooler...," CNNMoney/*Fortune*, January 24, 2000. http://money.cnn.com/magazines/fortune/fortune_archive/2000/01/24/272281/index.htm

تصور المنتج

Betsy Morris, "Steve Jobs Speaks Out," *Fortune*, March 7, 2008. <http://money.cnn.com/galleries/2008/fortune/0803/gallery.jobsqna.fortune/2.html>

تجديد المنتج

"The Steve Jobs Way: A relentless pursuit of perfection," CNN.com, April 23, 2004. <http://edition.cnn.com/2004/WORLD/americas/04/16/jobs/20040423jobs/>

دمع المنتج

“The things I’m most proud... ”, Daniel Morrow,
 Smithsonian Institution Oral and Video Histories,
 “Interview with Steve Jobs,” conducted at NeXT
 Computer corporate HQ, April 20, 1995. <http://americanhistory.si.edu/collections/comphist/sjl.html>

“Apple has a core set of talents... ”, Jeff Goodell,
 “Steve Jobs: The Rolling Stone Interview,”
Rolling Stone, December 25, 2003.

“Apple is the most creative... ”, Peter Burrows,
 Ronald Grover, and Tom Lowry, “Show Time!,”
Bloomberg Businessweek, February 2, 2004.
http://www.businessweek.com/magazine/content/04_05/b3868001_mz001.htm

“One company makes... ”, Lev Grossman, “How Apple Does it,” *Time*, October 16, 2005. <http://www.time.com/time/magazine/article/0,2471,1118386,00.html>

Jake Tapper, “Interview with Apple CEO Steve Jobs”
 ABCNews.com podcast transcript

2005. <http://abcnews.go.com/Technology/story?id=892335&page=2>

طلب المنتج

David Sheff, “Playboy Interview: Steven Jobs,”
Playboy, February 1985.

مشاركة المكاسب، وليس الدفع مقدماً

Jeff Goodell, “Steve Jobs: The Rolling Stone
 Interview,” *Rolling Stone*, December 25, 2003.

الجودة

“We just wanted... ”, David Sheff, “Playboy Interview:
 Steven Jobs,” *Playboy*, February 1985.

“Our job is more... ”, Peter Burrows, Ronald Grover,
 and Heather Green, “Steve Jobs’ Magic Kingdom:
 How Apple’s demanding visionary will shake
 up Disney and the world of entertainment,”
Bloomberg Businessweek, February 6, 2006.

[http://www.businessweek.com/magazine/
 content/06_06/b3970001.htm](http://www.businessweek.com/magazine/content/06_06/b3970001.htm)

موقع المقر

Jerry Useem, "Apple: America's best retailer,"
Fortune, March 19, 2007. http://money.cnn.com/magazines/fortune/fortune_archive/2007/03/19/8402321/

إمكانية الاعتماد على المنتج

Characteristically used at Apple product events.

تكرار النجاح

Karen Paik, *To Infinity and Beyond! The Story of Pixar Animation Studios* (San Francisco: Chronicle Books, 2007).

النجاح المتواصل

Brent Schlender, "The Three Faces of Steve. In this exclusive, personal conversation, Apple's CEO reflects on the turnaround, and on how a wunderkind became an old pro," *Fortune*, November 9, 1998. http://money.cnn.com/magazines/fortune/fortune_archive/1998/11/09/250880/

الرؤية المشتركة

Daniel Morrow, Smithsonian Institution Oral and Video Histories, "Interview with Steve Jobs," conducted at NeXT Computer corporate HQ, April 20, 1995. <http://americanhistory.si.edu/collections/comphist/sjl.html>

البساطة

"As technology becomes... ", Rob Walker, "The Guts of a New Machine," *New York Times Magazine*, November 30, 2003. <http://www.nytimes.com/2003/11/30/magazine/30IPOD.html?pagewanted=all>

"If we could make... ", keynote address, Seybold ~~Design~~ Conference, New York, March 1998.

"There's a very strong DNA... ", Bobbie Johnson, "The coolest player in town," *Guardian*, September 22, 2005. <http://www.guardian.co.uk/technology/2005/sep/22/stevejobs.guardianweeklytechnologysection>

"You go out and ask... ", Sonny Lim, "The Steve Jobs Interview," Macworld Expo, Tokyo, March 2004.

13, 1999. http://www.advergence.com/newspage/1999/19990314_stevejobs.cna.shtml

"We've reviewed...", keynote address, Macworld Expo, January 6, 1998.

"Mobile devices are really...", Jefferson Graham,

"Q&A: Apple's Steve Jobs and AT&T's Randall Stephenson," USA Today: Technology, Juny 28, 2007.

شعار: الجيل الأول من الآي بود iPod

Apple advertisement, 2001.

برامج الحاسب الآلي

"Bill [Gates]...", Kara Swisher and Walt Mossberg, an interview with Bill Gates and Steve Jobs, D5 Conference: All Things Digital, Carlsbad, CA, May 30, 2007. <http://allthingsd.com/20070531/d5-gates-jobs-transcript/>

"If you look at the reason...", Kara Swisher and Walt Mossberg, an interview with Bill Gates and Steve Jobs, D5 Conference: All Things Digital, Carlsbad, CA, May 30, 2007. <http://allthingsd.com/20070531/d5-gates-jobs-transcript/>

"It makes your camcorder... ", keynote speech at Macworld, Moscone Convention Center, San Francisco, CA, January 2001.

روح الجهاز الجديد

Apple Worldwide Developers Conference,
Moscone Convention Center, San Francisco,
CA, June 6, 2011. <http://www.youtube.com/watch?v=3lsMFzxtSZ8>

خطورة الركود

Jeff Goodell, "The Rise and Fall of Apple Inc.,"
Rolling Stone, April 18, 1996.

الالتزام

Alexander Kahney, *Inside Steve's Brain* (New York:
Penguin Group, 2009).

خيارات الأسهم

Mark Schlender, "The Three Faces of Steve,"
Fortune, November 9, 1998. http://money.cnn.com/magazines/fortune/fortune_archive/1998/11/09/250880/

أهمية القصة

Karen Paik, *To Infinity and Beyond! The Story of Pixar Animation Studios* (San Francisco: Chronicle Books, 2007).

استراتيجية

Brent Schlender and Jane Furth, “Steve Jobs’ Amazing Movie Adventure...”, *Fortune*, September 18, 1995.

النجاح

Karen Paik, *To Infinity and Beyond! The Story of Pixar Animation Studios* (San Francisco: Chronicle Books, 2007).

ضربة غير مسبوقة

Danny Goodman, “Playboy Interview: John Sculley,” *Playboy*, September 1987.

Josh Quittner, “Apple’s New Core,” *Time*, February 14, 2002. <http://www.time.com/time/business/article/0,8599,190914,00.html>

استحواذ عدائي

Steve Lohr, "Creating Jobs," *New York Times*, January 12, 1997. <http://www.nytimes.com/1997/01/12/magazine/creating-jobs.html?pagewanted=all&src=pm>

امتلاك أسهم في شركة أبل

Cathy Booth, David S. Jackson, and Valerie Marchant, "Steve's Job: Restart Apple," *Time*, August 18, 1997. <http://www.time.com/time/magazine/article/0,9171,986849-3,00.html>

العمل الجماعي

"Steve Jobs," video clip, 1:11, from a video interview with *60 Minutes*, March 4, 2009. <http://www.cnn.com/video/watch/?id=4835857n>

وجهة نظر نحو التكنولوجيا

Gary Wolf, "Steve Jobs: The Next Insanely Great Thing; The Wired Interview," *Wired*, February 1996. http://www.wired.com/wired/archive/4.02/jobs_pr.html

حملة إعلانات "فکر بشکل مختلف"

Sonny Lim, "Transcript: The Steve Jobs Interview," an interview from Channel NewsAsia conducted at Macworld Expo, Tokyo, March 13, 1999. http://www.advergence.com/newspage/1999/19990314_stevejobs.cna.shtml

التفكير في المشكلة

"Once you get into the problem... ", Steven Levy, *The Perfect Thing: How the iPod Shuffles Commerce, Culture, and Coolness* (New York: Simon & Schuster, 2007).

"We have a lot of customers... ", Andy Reinhardt,

"Steve Jobs: 'There's Sanity Returning,'"

Bloomberg Businessweek, May 25, 1998. <http://www.businessweek.com/1998/21/b3079165.htm>

لأنكِ أنتِ

Commencement address delivered at Stanford University, Stanford, CA, on June 12, 2005.
<http://news.stanford.edu/news/2005/june15/jobs061505.html>

Toy Story 2 فيلم

Karen Paik, *To Infinity and Beyond! The Story of Pixar Animation Studios* (San Francisco: Chronicle Books, 2007).

التلمسان

Owen W. Linzmayer, *Apple Confidential 2.0: The Definitive History of the World's Most Colorful Company* (San Francisco: No Starch Press, 2008).

انتشار ماك

Jeff Goodell, "Steve Jobs: The Rolling Stone Interview," *Rolling Stone*, December 25, 2003.

تجربة المستخدم

"Our DNA Hasn't Changed," "Fortune, February 21, 2005. http://money.cnn.com/magazines/fortune/fortune_archive/2005/02/21/8251766/index.htm

القيم

Michael Moritz, *Return to the Little Kingdom* (New York: Overlook Press, 2009).

روفيه

"We're gambling on... ", Apple product event for the first Macintosh computer, January 24, 1984.

"I'm always keeping... ", Brent Schlender and Christine Y. Chen, "Steve Jobs' Apple Gets Way Cooler...", *Fortune*, January 24, 2000. http://money.cnn.com/magazines/fortune/fortune_archive/2000/01/24/272281/index.htm

الحكمة

"The Classroom of the Future," *Newsweek*, October 22, 2001. <http://www.thedailybeast.com/newsweek/2001/10/28/the-classroom-of-the-future.html>

العمل بجد وابتكار في العصر

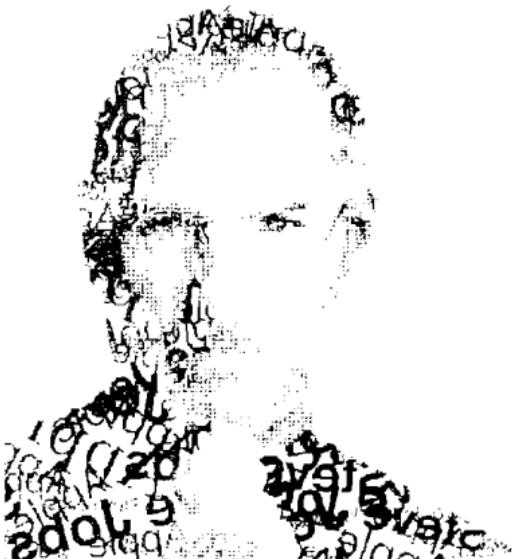
Michael Krantz, "Steve Jobs at 44," *Time*; October 10, 1999. <http://www.time.com/time/magazine/article/0,9171,32207-4,00.html>

الزن

Commencement address delivered at Stanford

University, Stanford, CA, June 12, 2005.

Shunryu Suzuki's popular saying is from *Zen Mind, Beginner's Mind* (Boston: Shambhala Publications, 2006). <http://news.stanford.edu/news/2005/june15/jobs-061505.html>



Twitter: @abdullah_1395

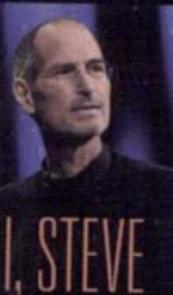
نبذة عن المحرر

قام جورج بيم بنشر ما يزيد على ثلاثين كتاباً تناول موضوعات شتى، بما فيها الأعمال التجارية والثقافة الشعبية. يعيش بيم في جنوب شرق ولاية فرجينيا. جورج بيم هو ضابط سابق بسلاح المدفعية يعيش في الولايات المتحدة الأمريكية، وقد سبق له الخدمة في الحرس الوطني وقوات الاحتياط.

موقعه الإلكتروني هو: www.georgebeahm.com



Portrait of Steve Jobs by Matt Sazama



I, STEVE

Steve Jobs in His Own Words
Edited by Walter Isaacson

